

GỠ VIỆT

TẠP CHÍ CỦA HIỆP HỘI GỠ & LÂM SẢN VIỆT NAM - VIETNAM TIMBER & FOREST PRODUCT ASSOCIATION

Số 142 - Tháng 3, 2022

No. 142 - March, 2022

NĂM THỨ 13 - 13 YEARS

**THiếu NGUYÊN LIỆU: CĂNG THẲNG
MỚI CỦA NGÀNH GỠ VIỆT NAM**

**LACK OF TIMBER: NEW TENSION
OF VIETNAM'S WOOD INDUSTRY**

Nhập khẩu gỗ nguyên liệu sẽ gặp nhiều khó khăn
Importing timber will face many difficulties

RCEP
và cơ hội của ngành **GỠ**



8 938504 385069

22.300 VNĐ

www.goviet.org.vn



TAVICO

Gỗ Tây cho Người Việt

TRUNG TÂM PHÂN PHỐI GỖ NGUYÊN LIỆU HỢP PHÁP

TAVICO LONG BÌNH



200.000m³ gỗ tròn/năm
200.000m³ gỗ xẻ sấy/năm

XẺ - SẤY - GIA CÔNG THEO QUY CÁCH

CHÍNH XÁC ĐẾN TỪNG THANH



Gỗ tròn

Oak - Ash - Birch - Beech - Poplar - Walnut



Gỗ xẻ sấy

Oak - Ash - Birch - Beech - Poplar - Walnut



Gỗ xây dựng

Hinoki, Accoya, Thermo - Hemlock, Lake Wood...

CHỢ ĐẦU MỐI NỘI THẤT GỖ TÂY TAVICO HỒ NAI



CHỢ ĐẦU MỐI NỘI THẤT LỚN NHẤT VIỆT NAM CHỢ SỈ CHO KHÁCH LẺ

- ▶ Diện tích 120.000m² quy tụ trên 100 gian hàng
- ▶ Mẫu mã phong phú với trên 1.000 sản phẩm
- ▶ Đa dạng từ Truyền thống đến Hiện đại sang trọng
- ▶ Cách Tp. Hồ Chí Minh 30km, gần ga Hồ Nai - Biên Hòa

TRUNG TÂM PHÂN PHỐI GỖ NGUYÊN LIỆU HỢP PHÁP
TAVICO - LONG BÌNH



Hotline : 1900234519
Website : www.tavicowood.com
Email : info@tavicowood.com
Địa chỉ : Khu Dịch Vụ ICD Tân Cảng - Long Bình,
Khu phố 7, Phường Long Bình, Thành phố Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai



CHỢ ĐẦU MỐI NỘI THẤT GỖ TÂY - TAVICO HỒ NAI

Hotline : 085555595
Website : www.noithattavico.com
Email : info@tavicowood.com
Địa chỉ : Số 81, Đường Điều Xiển, Tổ 8, khu phố 9,
Phường Tân Biên, Thành phố Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai

HỘI TỰ CÔNG NGHỆ TINH HOA - PHÁT HUY HIỆU QUẢ NĂNG LƯỢNG

HỆ THỐNG LỌC KHÍ VÀO

Màn lọc mật độ cao lực cản thấp, vật liệu lọc polyme. Lối lọc được gia công đặc biệt từ Châu Âu. Độ lọc tinh sạch 99,99%. Giảm thiểu độ ồn của khí vào. Tối ưu chức năng cách âm & lọc bụi.

VAN ĐIỀU KHIỂN VÀO KHÍ

Sử dụng linh kiện tiên tiến, đường ống lớn & lực cản nhỏ. Cảm biến áp suất điều khiển đóng/mở. Ngăn chặn sự dội ngược dầu từ bộ trục vít, đồng thời giảm thiểu tối đa lực cản khí vào.

ĐƯỜNG ỐNG KẾT NỐI

Thiết kế đơn giản mang tính thẩm mỹ cao. Đường ống lớn và lực cản nhỏ, độ bền cao, không mối hàn, chống rỉ sét, chống rò rỉ & chống ăn mòn.

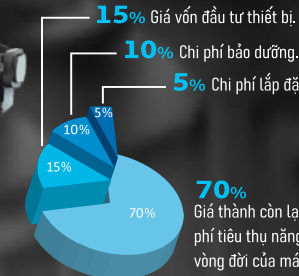
HỆ THỐNG ĐIỀU KHIỂN

Thiết kế đơn giản, dễ thao tác. Ôn áp - ôn nhiệt, độ bền cao. Hệ thống quản lý thông minh (giám sát thiết bị từ xa thông qua internet & wifi).

Tiết kiệm năng lượng

Tiết kiệm năng lượng lên đến **40%**

Sự kết hợp hoàn hảo từ hệ thống máy nén khí trục vít hai cấp, biến tần, vịnh từ tiết kiệm năng lượng.



BIẾN TẦN KÉP

01 biến tần trang bị cho động cơ chính.
01 biến tần trang bị cho động cơ quạt ly tâm của bộ giải nhiệt.
Biến tần có thiết kế điều khiển vector, mô-men xoắn, sang nhanh vô cấp tốc độ. Gia tăng kích thước hệ thống giải nhiệt cho mô-đun điện tử, thích nghi với môi trường có nhiệt độ cao. Kết hợp với động cơ vĩnh từ với tính linh hoạt & độ tin cậy cao. Tối ưu hóa cho tiết kiệm điện năng & lưu lượng khí nén.

BỘ TRỤC VÍT HAI CẤP TIẾT KIỆM NĂNG LƯỢNG

Công nghệ gia công cơ khí chính xác KAPP của CHLB Đức. Trục vít có thiết kế lớn, nén hai cấp, tiết diện nén lớn, vòng quay chậm, độ ồn thấp, hiệu suất cao. Lưu lượng khí nén lớn hơn 20% ~ 30% so với cùng công suất.

ĐỘNG CƠ NAM CHÂM VĨNH TỪ SIÊU TIẾT KIỆM ĐIỆN IE3, IE4

Động cơ nam châm vĩnh từ 4 cực. Cấp độ bảo vệ: IP54. Cấp cách điện: F. Lực mô-men đầu ra lớn, dòng điện khởi động thấp. Tiêu chuẩn tiết kiệm điện IE3, IE4 (cao nhất hiện nay). Động cơ vĩnh từ không sử dụng cánh quạt để giải nhiệt cho động cơ, mà sử dụng hệ thống giải nhiệt tuần hoàn bằng dầu, luôn duy trì từ trường ổn định.

BỘ GIẢI NHIỆT

Sử dụng quạt ly tâm được trang bị biến tần có hiệu suất cao, với lượng gió lớn & độ ồn thấp. Kết giải nhiệt nhôm tấm dạng vẩy, giảm hư hại do áp suất, có tuổi thọ cao.

Hotline:
NORTH AREA/ Miền Bắc: 0388 848 333
SOUTH AREA/ Miền Nam: 0937 168 008



INNOVATION

INFINITY



Độ chính xác cao, trực từ hai cấp siêu tiết kiệm năng lượng



Động cơ nam châm vĩnh từ siêu hiệu quả IE3 & IE4



Biến tần kép



Hệ thống điều khiển thông minh PLC



MÁY MỘNG ÂM 10 ĐẦU CNC



MÁY CỬA LÔNG CNC



MÁY GHÉP HÌNH CNC



TRUNG TÂM GIA CÔNG CNC 5 TRỤC

TRỤ SỞ CHÍNH : 39H2, Kp Phú Hội, F. Vĩnh Phú, Tp. Thuận An, Bình Dương.
 MIỀN TRUNG : Tổ 3, Khu Vực 5, F. Nhơn Phú, Tp. Quy Nhơn, Tỉnh Bình Định.
 MIỀN NAM : Khu Dịch Vụ Tân Cảng - Long Bình, Tp. Biên Hòa, Đồng Nai.
 MIỀN BẮC : Số 40 Phố Nguyễn Khê, Xã Nguyễn Khê, Đông Anh, Hà Nội.



MÁY CHÀ NHÁM CHÒI 9 TRỤC



MÁY FINGER MỘNG ĐỨNG VÀ NÀM



MÁY FINGER MỘNG NÀM TỐC ĐỘ CAO

Email: thanhthongcompany@gmail.com
 Website: www.thanhthong.com.vn

HOTLINE

0983.177.534



Thư tòa soạn

Letter of Editors

Thư Quý độc giả!

Chúng ta bước vào tháng 3 với những diễn biến phức tạp trên thế giới, cùng cuộc xung đột tưởng như chỉ là sự kiện giữa hai nước láng giềng nhưng cuối cùng lại tạo ra tác động lớn đến nền kinh tế thế giới và có thể tạo ra những tác động tiêu cực khác đến sự hồi phục, phát triển, của kinh tế Việt Nam nói chung và ngành gỗ nói riêng.

Giá nhiên liệu trên thế giới đã tăng chóng mặt, các chuyên gia cũng lo ngại rằng, giá cước vận chuyển cũng tăng phi mã, chuỗi cung ứng toàn cầu, vốn đã bị tàn phá bởi dịch Covid-19, giờ đây có thể tiếp tục rơi vào rối loạn.

Hiện châu Âu và Mỹ đang trải qua thời điểm căng thẳng về năng lượng với giá cả liên tục chạm đỉnh. Và bất cứ lệnh trừng phạt nào nhằm vào ngành này của phương Tây có thể sẽ đối mặt với bài toán chi phí tăng, cước vận chuyển tăng, khiến giá hàng hóa cơ bản đều tăng.

Năm ngoái, giá nhiên liệu tăng cao liên tục, đẩy chi phí vận chuyển vốn đã cao của ngành gỗ lên đến đỉnh, đã tác động tiêu cực tới giá trị xuất khẩu, chi phí sản xuất và lợi nhuận của doanh nghiệp. Chúng ta không mong muốn điều đó lặp lại trong năm nay khi tất cả đang muốn đưa quá trình sản xuất, thương mại, vận chuyển, trở lại với quỹ đạo bình thường.

Việc tăng giá hàng hóa cơ bản cũng như dòng tiền rút ra khỏi thị trường tài chính để tìm nơi trú ẩn an toàn hơn sẽ khiến cho các ngành sản xuất bị ảnh hưởng và phần nào đó cản trở đà phục hồi kinh tế thế giới, tác động đến dòng đầu tư.

Thư Quý độc giả!

Ở góc độ vi mô, giá dầu tăng kéo theo nguyên vật liệu đầu vào đều tăng. Cộng thêm sự gián đoạn hoặc chi phí tăng thêm của chuỗi cung ứng sẽ tác động trực tiếp đến hoạt động sản xuất của ngành gỗ. Cho tới thời điểm này, giá gỗ đã tăng tới 55% so với trước khi những mâu thuẫn nổ ra, đó là sự cảnh báo về những thách thức lớn ở phía trước.

Khi chi phí đầu vào, nguyên vật liệu tăng sẽ ảnh hưởng đến giá trị xuất khẩu và sự phục hồi của ngành gỗ nói riêng và nền kinh tế Việt Nam nói chung nếu ta không có biện pháp ứng phó chủ động.

Nhưng như chúng ta từng nói, trong khó khăn có cơ hội, các doanh nghiệp ngành gỗ không chỉ cần làm chủ được khoa học, công nghệ, chiến lược phát triển, mà còn cần đẩy nhanh hơn nữa quá trình thích ứng, đón nhận dòng đầu tư muốn tìm đến nơi an toàn và tích cực tìm kiếm những giải pháp tốt nhất về thị trường, vận chuyển và nguyên liệu.

Dear readers,

We entered March with complicated issues in the world. With a conflict that seemed to be just an event between two neighboring countries. Ultimately, it created a great impact on the world economy and could create other negative effects on recovery and development of the Vietnamese economy in general and the wood industry in particular.

Fuel prices in the world have skyrocketed. Experts are also concerned that shipping prices will be through the roof. And the global supply chain which has been ravaged by the Covid-19 epidemic, can now continue to fall into panic.

Currently, Europe and the US are going through a time of energy stress with prices continuously hitting peaks. And any sanctions targeting this EU industry will likely face the problem of increased costs, increased freight rates, and increased prices of basic goods.

Last year, the continuous increase in fuel prices, which pushed the already high transportation costs of the wood industry to the top. That had a negative impact on export value, production costs and profits of enterprises. We don't want that to happen again this year when everyone is trying to get the production, trade, shipping, back to normal.

The increase in prices of basic commodities as well as the flow of money out of financial markets to find safer havens will affect manufacturing industries and partly hinder the world economic recovery and impact on investment flows.

Dear Readers!

From a micro perspective, an increase in oil prices leads to an increase in input materials. Adding disruption or additional costs of the supply chain will have a direct impact on the production of the timber industry. Up to this point, wood prices have increased by 55% compared to the time before the conflicts broke out, which is a warning of great challenges ahead.

When input costs and raw materials increase, it will affect the export value and recovery of the wood industry in particular and the Vietnamese economy in general if we do not take any proactive measures.

However, as we have said, opportunity lies in the middle of difficulty. Timber industry enterprises not only need to master science, technology and development strategies, but also speed up the process of adapting and accepting investors want to be safe and actively seek the best solutions in terms of markets, transportation and materials.



Editor in Chief

Tổng biên tập

PHẠM TÚ

Chief of Editor Board

Trưởng ban biên tập

TS. NGUYỄN TÒN QUYỀN

Managing Editor, Chief office

Chánh văn phòng

Thư ký tòa soạn

CAO THỊ CẨM

Advisors

Ban cố vấn

- ĐỖ XUÂN LẬP
Chủ tịch Hiệp hội
- ĐỖ THỊ BẠCH TUYẾT
TV HĐQT Công ty CP Woodsland
- VŨ HUY ĐẠI
Phó giáo sư, Tiến Sĩ
Trường Đại Học Lâm nghiệp
- TÔ XUÂN PHÚC
Tiến Sĩ, Đại học Quốc gia Úc

Translator

Biên dịch

TRẦN HÒA, TRANG EMMY

Art Direction

Thiết kế mỹ thuật

HỒNG NGÂN

GÔ VIỆT MAGAZINE

189 Thanh Nhân, Hai Bà Trưng, Hà Nội

Hotline: 0961 15 15 18

Email: info@goviet.org.vn; goviet.magazine@gmail.com

Website: https://goviet.org.vn/

In tại

Công ty TNHH In Đại Thành

Publication Licence No 322/GP - BTTT delivered 31/10/2014
by Ministry of Information and Communications, Socialist
Republic of Viet Nam.

Giấy phép xuất bản số

322/GP - BTTTT Cấp ngày 31/10/2014

Ảnh bìa: Tự chủ nguồn nguyên liệu để ngành gỗ phát triển bền vững.
Nguồn: Internet

Số 142 - Tháng 3. 2022
No. 142 - March, 2022

MỤC LỤC/ CONTENT

8 SỰ KIỆN & BÌNH LUẬN EVENTS & COMMENTS

Loại bỏ sức ép vì các F

Remove the pressure because of the F

12 VẤN ĐỀ HÒM NAY CURRENT ISSUES

Thiếu nguyên liệu: Căng thẳng mới của ngành gỗ Việt Nam

Lack of timber: New tension of Vietnam's wood industry

Xả áp lực gỗ nguyên liệu

24 CÂU CHUYỆN DOANH NGHIỆP BUSINESS CORNER

RCEP và cơ hội của ngành gỗ

26 PHONG CÁCH STYLE

Hơi thở vùng ngoại ô Paris

32 PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG SUSTAINABILITY

VIFOREST đề xuất đàm phán Hiệp định thương mại gỗ với Vương quốc Anh

VIFOREST proposes to negotiate the timber trade agreement with the UK

42 THÔNG TIN THỊ TRƯỜNG GỖ TIMBER MARKET INFORMATION

44 ĐỊA CHỈ TIN CÂY YELLOW PAGES

46 HỖ TRỢ DOANH NGHIỆP EXPORT & IMPORT

50 CƠ HỘI GIAO THƯƠNG TRADING OPPORTUNITIES

Loại bỏ sức ép vì các F

CẨM LÊ

Hơn 4 tháng sau bình thường mới, các doanh nghiệp ngành gỗ đã tăng tốc sản xuất để tìm lại vị thế xuất khẩu, giữ chân bạn hàng và khai thác những thị trường ngách, sự hồi phục này có nhiều khó khăn, từ chuỗi cung đứt gãy, chi phí vận chuyển tăng cao, giá nguyên liệu tăng vọt và thiếu lao động trở thành một xu hướng không dễ giải quyết.

Thiếu hụt lao động đã là một trong những vấn đề lớn đối với ngành gỗ kể từ khi Chính phủ quyết định áp dụng chiến lược thích ứng an toàn với Covid-19, nó càng trở nên trầm trọng hơn sau kỳ nghỉ Tết nguyên đán, với số lượng công nhân nhiễm Covid-19 tăng cao và các quy định về cách ly F1 là một thách thức cần được tháo gỡ.

Trong bối cảnh đó, Bộ Y tế đề xuất gỡ vướng cho doanh nghiệp, cho phép F1 và thậm chí cả F0 được đi làm, dù đây là một thử thách không dễ đạt được với nhiều yêu cầu để F0 có thể đóng góp cho các doanh nghiệp, nhưng đó vẫn là tin vui khiến các doanh nghiệp có thể tìm thấy lối ra.

Trước đó, nhiều doanh nghiệp than trời vì quy định cách ly F1 từ 5 tới 7 ngày, với đặc thù của người lao động tại các nhà máy, nếu một người bị F0, thì nhiều người khác bị cách ly, ảnh hưởng tới nguồn nhân lực, tiến độ sản xuất và giao hàng.

Nếu tuân thủ theo quy định như vậy thì không có người sản xuất, có thể là câu hỏi chung của nhiều doanh nghiệp chế biến sản xuất khi đây là thời điểm họ đang nỗ lực lấy lại những gì đã mất.

Chúng ta đã tiêm phủ vaccine, đã quyết tâm mở cửa với thế giới, nối lại đường bay, đón khách du lịch, nhưng lại bị trói buộc bởi những quy định cách ly rập khuôn và cứng nhắc là không cần thiết và ảnh hưởng tới quá trình sản xuất và xuất khẩu.

Thực tế, nhu cầu nhân lực của doanh nghiệp rất lớn nên nếu cứ F1 mà cách ly tại nhà sẽ thiếu hụt lao động cục bộ. Khi F1 đi làm, các doanh nghiệp chủ động yêu

cầu người lao động tuân thủ 5K, bố trí riêng khu vực làm việc.

Là một ngành mũi nhọn của nền kinh tế Việt Nam, ngành gỗ cũng giống những ngành sản xuất chế biến công nghiệp khác đã "thâm" rất nhiều khó khăn vì thiếu hụt lao động trong dịch Covid-19. Do thiếu lao động, nhiều công ty đã phải chia nhỏ các phần việc, đồng thời tổ chức thuê ngoài một số dịch vụ để đáp ứng yêu cầu về tiến độ và thời gian theo cam kết với khách hàng.

Giải phóng sức ép về nguồn lao động cho các doanh nghiệp theo hướng gợi mở cho những người thuộc diện F1 làm việc là bám sát với thực tế sản xuất hiện nay và nhận được sự đồng thuận của các doanh nghiệp.

Ngành gỗ cần sự an toàn, nhưng cũng cần sự thấu hiểu và linh hoạt từ các cơ quan quản lý nhà nước để bắt đầu cho những kế hoạch lớn trong năm 2022. **▼**



Đọc nhanh

Việt Nam xuất siêu hơn 4,8 tỉ USD sang Anh

Sau một năm thực thi UKVFTA, các mặt hàng xuất khẩu đều tăng trưởng tốt giúp Việt Nam xuất siêu hơn 4,8 tỉ USD sang Anh. Ở chiều xuất khẩu, hàng hoá Việt Nam sang Anh năm 2021 đạt hơn 5,7 tỉ USD, tăng 16% so với năm trước đó. Còn nhập khẩu từ Anh cũng tăng 24%, đạt 900 triệu USD. Tức là Việt Nam xuất siêu hơn 4,8 tỉ USD sang Anh trong năm qua. Sau khi rời Liên minh châu Âu (Brexit), Anh đang tích cực đàm phán các hiệp định thương mại tự do với nhiều đối tác trên thế giới, trong đó có một số nước ASEAN. Vì thế, lợi thế cạnh tranh Việt Nam đang có sẽ sớm mất đi nếu Anh có hiệp định với các quốc gia khác. Do đó, các doanh nghiệp Việt Nam nên nhanh chóng thâm nhập thị trường này, bởi tiềm năng còn rất lớn.

Phí vận chuyển toàn cầu tăng vọt

Xung đột Nga - Ukraine đang gây gián đoạn nghiêm trọng với hoạt động vận tải đường biển và hàng không trên thế giới. Các công ty tham gia chuỗi cung ứng cho biết Nga đã đóng nhiều tuyến vận tải biển, các hãng logistics thì ngừng cung cấp dịch vụ tại đây, còn chi phí vận chuyển bằng đường hàng không đang tăng vọt. Các công ty tăng cước thuê tàu, nâng giá vận chuyển bằng máy bay, thậm chí áp phụ phí rủi ro chiến sự do tình hình căng thẳng.

Thế giới đối mặt khủng hoảng dầu lớn nhất hàng thập kỷ

Cơ quan Năng lượng Quốc tế (IEA) cảnh báo sản xuất dầu tại Nga trong tháng 4 có thể giảm một phần ba, tương đương 3 triệu thùng mỗi ngày. Trong Báo cáo Thị trường Dầu hàng tháng công bố, IEA cảnh báo thế giới có thể tiến tới "cuộc khủng hoảng nguồn cung lớn nhất nhiều thập kỷ". Sản xuất dầu tại Nga trong tháng 4 có khả năng giảm một phần ba, tương đương 3 triệu thùng dầu mỗi ngày. Nguyên nhân là các lệnh trừng phạt của phương Tây và những hạn chế mà các hãng dầu, ngân hàng, công ty vận chuyển phải tuân thủ. Cơ quan này cũng cho biết sự kết hợp giữa giá hàng hóa tăng vọt và các lệnh trừng phạt của phương Tây lên Nga có thể gây sức ép lên tăng trưởng kinh tế toàn cầu và nhu cầu dầu năm nay. IEA đã hạ dự báo nhu cầu dầu thế giới thêm 1,3 triệu thùng một ngày, tương đương hơn 1%, cho 3 quý còn lại.

El Salvador sẵn sàng phát hành trái phiếu bitcoin

Bộ trưởng Tài chính El Salvador Alejandro Zelaya mới đây thông báo chính phủ quốc gia Trung Mỹ này sẽ phát hành trái phiếu bằng đồng bitcoin trước ngày 21/3, nhằm huy động nguồn vốn xây dựng 'Thành phố bitcoin' đầu tiên trên thế giới. Bộ trưởng Alejandro Zelaya cho biết El Salvador đang đánh giá bối cảnh quốc tế để thực hiện đợt phát hành trái phiếu được hỗ trợ bằng bitcoin đầu tiên, giữa lúc thị trường tiền điện tử biến động mạnh và bất ổn trên thị trường tài chính do xung đột giữa Nga và Ukraine.

Remove the pressure because of the F

▼ CAM LE



safe adaptation to Covid-19, which became more serious after the Lunar New Year holiday. With the increasing number of workers infected with Covid-19 and the regulations on F1 isolation is a challenge that needs to be removed.

In that context, the Ministry of Health proposed to remove obstacles for businesses, allowing F1 and even F0 to go to work. Although this challenge is not easy to achieve with many requirements so that F0 can contribute to businesses businesses, it is still good news that businesses can find a way out.

Before that, many businesses lamented because of the regulation of F1 isolation from 5 to 7 days. If one person has F0, many others will be isolated with the characteristics of workers at factories, that affects the source of labor, production schedule and delivery.

If such regulations are followed, there will be no producers. That may be a common issue for many processing and production enterprises when this is the time when they are trying to regain what has been lost.

We have been vaccinated, and determined to open up to the world, resume flights, welcome tourists. However, we are bound

More than 4 months after the new normal, timber industry enterprises have accelerated production to regain export positions, retain customers and exploit niche markets. The recovery has encountered many difficulties. The supply chain breakage, rising transportation costs, soaring raw material prices and labor shortages have become a trend that is not easy to deal with.

Labor shortage has been one of the major problems for the timber industry since the Government decided to adopt a strategy of

by stereotyped and rigid isolation regulations that are unnecessary and affect production and export process.

In fact, the human resource needs of businesses are very large. Hence, if every F1 is isolated at home, there will be a local labor shortage. When F1 goes to work, businesses proactively ask employees to comply with 5K, and arrange separate working areas.

As a spearhead industry of Vietnam's economy, the timber industry, like other industrial processing industries, has "absorbed" many difficulties because of labor shortages during the Covid-19 epidemic. Due to the shortage of labor, many companies have had to split the work, and at the same time organize to outsource some services to meet the requirements of progress and time as committed with customers.

Releasing pressure on labor resources for businesses in the direction of suggesting that F1 people can work, that is to stick to the current production reality and receive the consensus of businesses.

The timber industry needs safety, but also needs understanding and flexibility from state management agencies to start big plans in 2022. ▼

Read fast

Vietnam has a trade surplus of more than 4.8 billion USD to the UK

After one year of implementing UKVFTA, all export items have grown well, helping Vietnam to have a trade surplus of more than \$4.8 billion to the UK. On the export side, Vietnamese goods to the UK in 2021 reached more than \$5.7 billion, up 16% over the previous year. And imports from the UK also increased 24%, reaching 900 million USD. That is, Vietnam has a trade surplus of more than 4.8 billion USD to the UK in the past year. After leaving the European Union (Brexit), the UK is actively negotiating free trade agreements with many partners around the world, including some ASEAN countries. Therefore, the competitive advantage Vietnam has will soon be lost if the UK has an agreement with other countries. Therefore, Vietnamese businesses should quickly penetrate this market, because the potential is still very large.

Global shipping fees skyrocketed

The Russia-Ukraine conflict is causing serious disruption to sea and air transport activities in the world. Supply chain companies say Russia has closed many shipping routes, logistics firms have stopped providing services here, and the cost of air freight is skyrocketing. Companies increase charter rates, raise prices for air freight, and even impose a war risk surcharge due to the tense situation.

The world faces the biggest oil crisis in decades

The International Energy Agency (IEA) warned that oil production in Russia in April could fall by a third, or 3 million barrels per day. In its monthly Oil Market Report, the IEA warned the world could be headed for "the biggest supply crisis in decades". Oil production in Russia in April is likely to fall by a third, or 3 million barrels of oil per day. The reason is the sanctions of the West Ward and the restrictions that oil companies, banks, and shipping companies must comply with. The agency also said the combination of soaring commodity prices and Western sanctions on Russia could weigh on global economic growth and oil demand this year. The IEA has lowered its forecast for world oil demand by 1.3 million barrels a day, or more than 1%, for the remaining three quarters.

El Salvador ready to issue bitcoin bonds

El Salvador Finance Minister Alejandro Zelaya recently announced that the Central American country's government will issue bitcoin bonds before March 21, to raise capital to build the world's first 'Bitcoin City'. Minister Alejandro Zelaya said El Salvador is assessing the international context for the implementation of its first bitcoin-backed bond issue, amid high volatility in the cryptocurrency market and uncertainty in financial markets due to conflict between Russia and Ukraine.

Tự chủ NGUYÊN LIỆU NGÀNH GỖ phát triển BỀN VỮNG

Xung đột tại Ukraine có thể tạo ra sự thiếu hụt gỗ nguyên liệu trên quy mô toàn cầu, tác động lên ngành chế biến gỗ Việt Nam. Trong khi đó, thiếu gỗ nguyên liệu có thể làm ngành gỗ mất đà tăng trưởng.

Xung đột Nga - Ukraine và các đợt phong tỏa mới tại Trung Quốc làm căng thẳng thêm chuỗi cung ứng, đẩy giá nguyên liệu đầu vào và cước vận tải leo thang. Lẽ ra, chuỗi cung ứng có thể được cải thiện trong tháng 1 và 2, nhưng giờ lại xáo trộn bởi xung đột ở Ukraine và

các đợt phong tỏa mới ở Trung Quốc. Những diễn biến này chỉ báo sẽ kéo dài thời gian giao hàng và tiếp tục làm giá gỗ nguyên liệu tăng cao hơn. Ngành chế biến và xuất khẩu đồ gỗ của Việt Nam đã đạt vị thế quan trọng trên bản đồ thương mại gỗ thế giới, đứng thứ hai châu Á, sau Trung Quốc, đứng thứ 5 trên thế giới về kim ngạch xuất khẩu. Nhưng thách thức gỗ nguyên liệu đang nổi lên, gây áp lực lên mục tiêu đạt giá trị kim ngạch 20 tỉ USD vào năm 2025.

SẢN XUẤT TẠI
VIỆT NAM



CÔNG TY TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN BCA

Địa chỉ: Khu Phố Phước Hải, Phường Thái Hòa, Thị Xã Tân Uyên, Tỉnh Bình Dương

Đường dây nóng: 0274-3791688/788/988 FAX: 0274-3752557 <https://www.facebook.com/ctybca>



HỆ LỤY TỪ XUNG ĐỘT NGA - UKRAINE

CAO CẨM

Ngành chế biến gỗ đang đứng trước nguy cơ lượng cung gỗ nguyên liệu khổng lồ từ Nga ra thị trường toàn cầu bị sụt giảm hoặc bị mất đi.

Nhiều ngày nay, “các doanh nghiệp không cách nào chuyển tiền mua gỗ Bạch dương” do xung đột Nga - Ukraine, ông Nguyễn Liêm, Chủ tịch Hiệp hội gỗ Bình Dương, cho biết. Đầu tháng 3, Vương quốc Anh đã cùng với Mỹ và các đồng minh phương Tây loại một số ngân hàng của Nga khỏi hệ thống chuyển tiền quốc tế SWIFT, nhiều ngân hàng thương mại lớn nhất Nga bị đóng băng, bao gồm Otkritie và Sovcombank.

“Hiện, nhiều doanh nghiệp thiếu gỗ bạch dương để sản xuất”, ông Liêm cho biết. Việc chuyển sang loại gỗ khác, ông nói “cần thời gian và cũng có rủi ro khi nhập khẩu”. Việt Nam nhập khẩu khoảng 5-6 triệu m³ gỗ tròn và gỗ xẻ để chế biến đồ gỗ xuất khẩu. Hoa Kỳ, châu Âu, Canada và Australia, là các nguồn cung lớn nhất, theo số liệu của Forest Trends.

Mức độ tác động từ nguồn cung gỗ Nga lên ngành chế biến gỗ Việt Nam có thể không lớn, do Nga đến nay chưa trở thành nguồn cung chính gỗ nguyên liệu cho Việt Nam. Năm 2021 kim ngạch nhập khẩu gỗ từ Nga đạt khoảng 55 triệu USD, chỉ tương đương 2% trong tổng kim ngạch nhập khẩu gỗ nguyên liệu của Việt Nam từ tất cả các nguồn. Gỗ xẻ, gỗ dán, veneer là các mặt hàng nhập khẩu chính, với kim ngạch nhập khẩu gỗ xẻ chiếm trên 80% trong tổng kim ngạch nhập khẩu.

Tuy nhiên, những tác động tiềm tàng đối với ngành gỗ là rất lớn đối với Việt Nam, quốc gia phụ thuộc lớn vào nguồn nguyên liệu nhập khẩu, khoảng 5-6 triệu m³ gỗ quy tròn mỗi năm. Những cảnh báo mới nhất được Forest Trends và các hiệp hội đưa ra vào giữa tháng 3. Nguồn cung gỗ nguyên liệu toàn cầu sẽ bị tác động nghiêm trọng nếu lượng cung gỗ nguyên liệu khổng lồ từ Nga bị sụt giảm hoặc bị mất đi. Nước Nga có diện tích rừng tự nhiên rất lớn, với 815 triệu ha, lớn gấp gần 60 lần diện tích rừng hiện tại của Việt Nam. Lượng gỗ khai thác mỗi năm của Nga khoảng 200 triệu m³, tương đương với 10% lượng cung toàn cầu, theo Malgules Groome năm 2021.

Dữ liệu của WRI cho thấy, năm 2021 kim ngạch xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ của Nga đạt khoảng 12,3 tỉ USD, trong đó chủ yếu là mặt hàng gỗ nguyên liệu. Trung Quốc

và Phần Lan là hai quốc gia nhập khẩu gỗ tròn với lượng lớn nhất từ Nga. Năm 2021 lượng gỗ tròn nhập khẩu từ Nga vào hai quốc gia này lần lượt ở mức 48% và 41% trong tổng lượng gỗ tròn nhập khẩu từ Nga vào tất cả các thị trường.

Nga cũng là một trong những nguồn cung gỗ xẻ lớn nhất trên thế giới. Năm 2021 lượng cung gỗ xẻ từ nguồn này đạt gần 17 triệu tấn, giảm khoảng 1 triệu tấn so với lượng xuất năm 2020. Các quốc gia EU và Anh cũng nhập một lượng lớn gỗ xẻ từ Nga. Lượng gỗ xẻ Nga nhập khẩu vào EU và Vương quốc Anh năm 2021 đạt trên 2,7 triệu m³, tương đương 16% tổng lượng gỗ xẻ Nga xuất khẩu trong cùng năm.

Xung đột tại Ukraine có thể sẽ làm nguồn cung gỗ nguyên liệu từ Nga bị co hẹp. Điều này tạo ra sự thiếu hụt gỗ nguyên liệu trên quy mô toàn cầu trong tương lai. Một phần của sự thiếu hụt này có thể được bù đắp bằng việc gia tăng nguồn cung hiện tại từ EU và Hoa Kỳ nơi có các loài gỗ tương đồng với các loài từ Nga. Tuy nhiên thiếu hụt về lượng cung có thể tạo ra sự “cạnh tranh giữa các quốc gia nhập khẩu gỗ nguyên liệu, trong đó có Việt Nam”.

“Việc tiếp cận với nguồn gỗ nhập khẩu trong tương lai có thể sẽ khó khăn, đẩy giá gỗ nguyên liệu tăng lên mức cao hơn”, nhận định của Bà Phan Thị Thu Trang, đại diện Công ty TNHH Gỗ An Lạc. Ngoài ra xung đột Nga - Ukraine còn khiến sức ép từ các tổ chức môi trường và xã hội đối với luồng cung gỗ từ Nga ngày càng gia tăng, việc nỗ lực duy trì một luồng cung gỗ từ Nga, bao gồm cả việc tiếp cận luồng cung này thông qua nguồn nhập từ Trung Quốc, có thể gây ra rủi ro không chỉ riêng cho các doanh nghiệp nhập khẩu của Việt Nam

mà còn đem lại rủi ro cho hình ảnh của cả ngành gỗ Việt” là nhận định của ông Tô Xuân Phúc, chuyên gia phân tích chính sách của tổ chức Forest Trends.

Trung Quốc đang là thị trường nhập khẩu gỗ nguyên liệu lớn nhất từ Nga, với lượng nhập khẩu trên dưới 50% tổng lượng gỗ tròn và xẻ xuất khẩu hàng năm của Nga. Mặc dù báo cáo này không thông kê được lượng gỗ có nguồn gốc từ Nga nhập khẩu vào Việt Nam qua đường Trung Quốc, nhưng xét ở nhiều góc độ, một lượng nhỏ gỗ có nguồn gốc từ Nga đã được nhập khẩu vào Việt Nam qua nguồn này.

Bình quân mỗi năm Việt Nam nhập trên 70 nghìn m³ gỗ xẻ từ Trung Quốc và gần 200 nghìn m³ veneer. Năm 2021, veneer từ gỗ Bạch dương nhập vào Việt Nam đạt 120,94 nghìn m³ chiếm tới 89% tổng lượng veneer nhập khẩu từ nguồn này vào Việt Nam, với 248,12 nghìn m³.

Diễn biến nguồn cung gỗ nguyên liệu từ Nga phụ thuộc rất lớn vào tình hình xung đột tại Ukraine. Báo cáo cũng tính đến khả năng doanh nghiệp Việt Nam phải “cạnh tranh khốc liệt” với các doanh nghiệp các nước khác về nguồn gỗ nguyên liệu nhập khẩu, đặc biệt ở các thị trường cung gỗ nguyên liệu quan trọng cho Việt Nam là EU và Hoa Kỳ. Giá gỗ nguyên liệu nhập khẩu gia tăng, làm giảm lợi thế cạnh tranh của các doanh nghiệp Việt Nam trên trường quốc tế.

“Nguồn gỗ keo rừng trồng của Việt Nam có thể trở thành một trong những nguồn gỗ thay thế”, một cảnh báo quan trọng khác của báo cáo về nguồn cung từ Nga thiếu hụt có thể làm hình thành các “nhu cầu mới” đối với các loài gỗ thay thế cho các loài trước đó được nhập từ Nga. Nếu điều này xảy ra, các doanh nghiệp Việt Nam có thể sẽ phải cạnh tranh với các doanh nghiệp đặc biệt từ Trung Quốc về việc tiếp cận với nguồn gỗ rừng trồng tại Việt Nam. **V**

“

HAI KỊCH BẢN CHO NGUỒN CUNG GỖ NGUYÊN LIỆU NGA

Kịch bản tối tệ nhất, khi các hoạt động thanh toán quốc tế với Nga không thể thực hiện được, luồng cung gỗ nguyên liệu xuất khẩu của Nga sẽ bị đứt gãy, bởi các giao dịch thanh toán quốc tế đã bị chặn. Khi đó, nguồn cung gỗ từ Nga với lượng cung mỗi năm lên tới gần 40 triệu tấn gỗ nguyên liệu quy tròn sẽ bị mất đi.

Tác động lên bức tranh cung - cầu gỗ thế giới có thể bao gồm: Trung Quốc, Phần Lan và các nước khối EU sẽ chịu tác động nặng nề nhất bởi đây là các thị trường tiêu thụ gỗ nguyên liệu lớn nhất từ Nga. Trung Quốc có thể vẫn duy trì được một phần nguồn cung từ Nga, do một phần lớn lượng cung gỗ từ Nga cho Trung Quốc được khai thác ở các vùng gần biên giới với Trung Quốc. Hai quốc gia có thể sử dụng phương thức thanh toán riêng không nằm trong hệ thống SWIFT như hệ thống Union Pay của Trung Quốc.

Trung Quốc, Phần Lan và các nước EU sẽ tìm nguồn cung thay thế. Nguồn cung thay thế đòi hỏi cần có các loài gỗ tương đồng với các loài gỗ từ Nga. Nguồn cung từ các nước Châu Âu và từ Mỹ có thể đáp ứng một phần. Nếu điều này xảy ra, các quốc gia cung gỗ này cần gia tăng lượng khai thác. Tuy nhiên, để bù lại lượng hụt gần 40 triệu tấn mỗi năm là không khả thi.

Hụt về cung gỗ nguyên liệu trong khi cầu tiêu dùng về đồ gỗ tiếp tục gia tăng đẩy giá gỗ nguyên liệu tăng cao, tạo ra sự cạnh tranh khốc liệt về nguồn nguyên liệu. Sức ép lên nguồn tài nguyên rừng gia tăng.

Kịch bản sáng hơn, các quốc gia nhập khẩu gỗ nguyên liệu từ Nga vẫn cho phép duy trì luồng cung này. Hạn chế về các giao dịch xuyên quốc gia thông qua hệ thống ngân hàng đòi hỏi các nhà xuất khẩu gỗ từ Nga và các nhà nhập khẩu gỗ từ các quốc gia sử dụng nguồn gỗ này cần tìm các phương thức thanh toán mới. Khi đó, hệ thống các ngân hàng nhỏ chưa nằm trong danh sách hạn chế giao dịch SWIFT có thể sẽ được lựa chọn. Tuy nhiên để các kênh thanh toán này có thể đưa vào vận hành cần mất thời gian. Bên cạnh đó, sử dụng hệ thống các ngân hàng nhỏ đồng nghĩa với việc các rủi ro trong các hoạt động thanh toán giữa các bên mua - bán.

Kịch bản này nếu xảy ra, cũng đối mặt với các khó khăn khác, đặc biệt là khâu vận chuyển. Hiện các hãng vận tải biển lớn như Maersk, Evergreen Line và Hapag-Lloyd đã ngừng hoạt động tại Nga nhằm phản đối cuộc chiến Nga - Ukraine. Điều này có nghĩa khâu vận chuyển gỗ nguyên liệu từ Nga sẽ gặp phải khó khăn. Khan hiếm về tàu biển và container trong bối cảnh thế giới đang thiếu hụt nghiêm trọng về container rỗng, cước vận tải tăng làm cho nguồn cung gỗ từ Nga giảm lợi thế cạnh tranh.

Theo Hiệp hội VIFOREST, HAWA, BIFA, DOWA, FPA Bình Định và Tổ chức Forest Trends

SELF-CONTROL OF MATERIALS FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF WOOD INDUSTRY

CAO CAM

The conflict in Ukraine can make a timber shortage on a global scale, affect the wood processing industry in Vietnam. Meanwhile, the lack of timber may cause the wood industry to lose its growth momentum.

The Russia-Ukraine conflict and new blockades in China tensed further the supply chain, pushed the input price of materials and escalating freight. The supply chain should have improved in January and February, but now it's disordered by the conflict in Ukraine and new blockades in China. These developments indicate that the delivery time will be extended and the timber price will continue to increase.

Vietnam's furniture processing and exporting industry has achieved an important position on the wood trading map of the world, ranking the second in Asia, after China, and the fifth in the world in terms of export turnover. But the challenge of timber is emerging, making the pressure on the target of turnover of US\$20 billion by 2025.

Consequences of the Russia-Ukraine conflict

The wood processing industry is facing the risk of the huge timber supply from Russia to the global market being reduced or lost.

Due to the Russia-Ukraine conflict, "enterprises have had no way to transfer money to purchase birch wood" for many days, said Mr. Nguyen Liem, Chairman of Binh Duong Furniture Association. In early March, the UK joined with the US and its Western allies remove a number of Russian banks from the SWIFT system, many of Russia's largest commercial banks were frozen, including Otkritie and Sovcombank.

"Now, many businesses are lack of poplar for their manufacture" said Mr. Liem. "It is necessary to have time to transfer to other species of timber and also have risks as importing". Vietnam imports about 5-6 million m³ of logs and sawn timber for processing export furniture. The United States, Europe, Canada and Australia are the largest suppliers, according to Forest Trends data.

The impact from the supply of Russian wood on Vietnam's wood processing industry may not be large, because Russia has not become the main source of timber for Vietnam yet. In 2021, the import turnover of timber from Russia achieved about US\$55 million, it was equivalent to only 2% of the total import turnover of Vietnam's timber from all sources.

Sawn timber, plywood and veneer are the main imported products, the import turnover of sawn timber accounted for over 80% of the total import turnover.

However, the potential impacts on the wood industry are very large for Vietnam, where is heavily dependent on imported timber, about 5-6 million m³ of logs per year. The latest warnings were issued by Forest Trends and associations in mid-March. The global supply of timber will be seriously affected if the huge supply of timber from Russia is reduced or lost. Russia has a very large natural forest area, with 815 million hectares, nearly 60 times larger than the current forest area of Vietnam. Russia's annual logging volume is about 200 million m³, equivalent to 10% of global supply, according to Malgules Groom in 2021.

WRI data showed that Russia's export turnover of timber and wood products reached about US\$12.3 billion in 2021, of which timber was main one. China and Finland are the two countries importing the logs with the largest volume from Russia. In 2021, the volume of logs imported from Russia into these two countries would be respectively 48% and 41% of the total volume of logs imported from Russia into all markets.

Russia is also one of the largest suppliers of sawn timber in the world. In 2021, the supply of sawn timber from this source reached nearly 17 million tons, a decrease of about 1 million tons compared to the export volume in 2020. The EU countries and the UK also import a large volume of sawn timber from Russia. The imported volume of Russian sawn timber into the EU and the UK in 2021 reached over 2.7 million m³, was equivalent to 16% of the total exported volume of Russian sawn timber in the same year.

The conflict between Russia and Ukraine might shrink the timber supply from Russia. This creates a shortage of timber on a global scale in the future. A part of this shortfall can be offset by an increase in existing supplies from the EU and the US where timber species are similar to those from Russia. However, the shortfall in supply volume can create "the competition among importing countries of timber, including Vietnam".

"The access to import timber sources in the future may be difficult, pushing the timber price to higher levels," Ms. Phan Thi Thu Trang said, a representative of An Lac Timber Co., Ltd. In addition, the Russia-Ukraine conflict still make "the pressure from environmental and social organizations for the timber supply from Russia is rising, the efforts to maintain a timber supply from Russia, including accessing this supply through the imports from China, can make risks not only for Vietnamese importers but also for the image of the whole Vietnamese wood industry" Mr. To Xuan Phuc said, a senior policy analyst at Forest Trends.

China is currently the largest market for importing timber from Russia, with an import volume of around 50% of Russia's total annual export volume of logs and sawn timber. Although this report does not provide the statistics on the imported timber volume originated from Russia into Vietnam via China, in many respects, a small volume of timber from Russia has been imported into Vietnam via this source.

On average, Vietnam imports over 70 thousand m³ of sawn timber from China every year and nearly 200,000 m³ of veneer. In 2021, the imported veneer from birch wood into Vietnam reached 120.94 thousand m³, accounted for 89% of the total imported volume of veneer from this source into Vietnam, with 248.12 thousand m³.

The timber supply from Russia greatly depends on the conflict in Ukraine. The report also takes into account the possibility that Vietnamese enterprises have to "compete fiercely" with the businesses from other countries for imported timber, especially in the important markets of supplying timber for Vietnam such as the EU and the United States. The price of imported timber has increased, which reduce the competitive advantage of Vietnamese enterprises in the international arena.

"Vietnam's plantation acacia can become one of the alternative sources of timber", another important warning of the report about the supplying shortage from Russia could establish "new demands" for timber species to replace those previously imported from Russia. If this happens, Vietnamese enterprises may have to compete with the enterprises especially from China for access to the timber from planted forests in Vietnam.

“

TWO SCENARIOS FOR RUSSIAN TIMBER SUPPLY

The worst scenario, when international payment with Russia cannot be done, Russia's supply of export timber will be interrupted, because international payment transactions have been blocked. At that time, the annual timber supply from Russia is nearly 40 million tons of logs will be lost.

The impacts on the picture of timber supply and demand in the world may include: China, Finland and EU countries will have the most serious impact because these are the largest markets for timber consumption from Russia. China can still maintain a part of its supply from Russia, since a large part of the timber supply from Russia to China is harvested in the areas near the border with China. Two countries can use their own payment method without being in the SWIFT system like China's Union Pay system.

China, Finland and EU countries will find alternative sources. Alternative supply requires the timber species that are similar to those from Russia. The supply from European countries and from the US can be partially satisfy. If this happens, these timber-supplying countries need to increase their harvest. However, to make up for the shortfall of nearly 40 million tons per year is not feasible.

The shortage of timber supply while consumer demand for wooden furniture continues to increase, which pushes up timber prices, makes fierce competition for raw materials. The pressure on forest resources increases.

In a brighter scenario, timber import countries from Russia still allow to maintain this supply flow. The restrictions on cross-border transactions through the banking system require the timber exporters from Russia and timber importers from the timber-using countries to find new payment methods. At that time, the systems of small banks that are not on the list of SWIFT transactions may be selected. However, it takes time for these payment channels to be put into operation. Besides, using the system of small banks means the risks in payment between buyers and sellers.

If this scenario happens, it will also face other difficulties, especially in transportation. Currently, major shipping lines such as Maersk, Evergreen Line and Hapag-Lloyd have stopped operating in Russia in protest of the Russia-Ukraine war. This means that transporting timber from Russia will face difficulties. The scarcity of ships and containers in the context that the world is facing a serious shortage of empty containers, increasing freight makes the wood supply from Russia reduce its competitive advantage.

By VIFOREST, HAWA, BIFA, DOWA, FPA Binh Dinh and Forest Trends

Thiếu nguyên liệu: Căng thẳng mới của ngành gỗ Việt Nam

Đến nay, doanh nghiệp chế biến vẫn có thể khâu lấp một phần thiếu hụt gỗ nguyên liệu, nhưng dài hạn có thể nghiêm trọng hơn.

▼ NGUYỄN HOÀNG

Hai tháng đầu năm nay, xuất khẩu gỗ và sản phẩm từ gỗ đạt kết quả khả quan với 2,6 tỉ USD, nhưng tình trạng thiếu gỗ nguyên liệu vẫn dai dẳng. “Giá gỗ đang tăng lên mỗi ngày”, ông Nguyễn Phương, Giám đốc Công ty gỗ Minh Thành cho biết. Công ty Minh Thành đang sử dụng 95% gỗ thông nguyên liệu nhập khẩu, chủ yếu từ Chile và New Zealand. Hiện, giá gỗ thông tròn New Zealand đã lên đến 175-180 USD/m³, giá cách đây hai tháng là 140-148 USD. Gỗ thông tròn Chile hiện ở mức 190 USD/m³, trước đây là 155 USD.

Khi chuỗi cung ứng vẫn còn căng thẳng vì Covid-19, chiến sự ở Ukraine là đòn giáng mới lên giá nguyên liệu, nhiên liệu leo thang. Thời điểm này, công ty Minh Thành sử dụng gỗ nguyên liệu

nhập khẩu còn chịu tác động gián tiếp từ “những thay đổi của thị trường Mỹ”, ông Phương cho biết. Giá gỗ xây dựng tại Mỹ đã tăng 4 lần kể từ đầu năm 2020 đến cuối năm 2021, sang đầu năm 2022 lại tiếp tục tăng cao. Các nhà cung gỗ xẻ của Mỹ chuyển sang xẻ gỗ thông, thay vì xẻ gỗ sồi, đáp ứng nhu cầu gỗ xây dựng tăng rất cao. Các nước khác cũng đổ xô bán gỗ thông vào Mỹ, bao gồm New Zealand và Chile, đẩy giá bán loại gỗ này tăng lên mức cao hơn trên thị trường toàn cầu.

Ngành gỗ đang chứng kiến nguyên lý chung: càng phát triển thì rủi ro càng cao. Hiện, Việt Nam đã đứng thứ 2 châu Á về xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ, với mức tăng trưởng nhanh, khoảng 17% mỗi năm. Bây giờ, nguồn cung gỗ nguyên liệu gỗ toàn cầu đang chịu sức ép từ xung đột Nga và Ukraina. Ông Võ Quang Hà, Tổng giám đốc Công ty cổ phần Tân Vĩnh Cửu (TAVICO), nhận xét, với tình hình căng thẳng hiện nay, việc nhập khẩu gỗ nguyên liệu từ EU sẽ bị ảnh hưởng, do EU phải

giữ lại một phần lượng gỗ nguyên liệu để bù đắp phần cung thiếu hụt từ Nga. Ông lo ngại việc đầu giá gỗ nguyên liệu sẽ phải “cạnh tranh rất cao”, trong khi giá cước vận chuyển chưa có dấu hiệu hạ nhiệt.

Năm 2021, giá gỗ nguyên liệu nhập khẩu tăng 20%-30% so với năm 2020. Sang năm nay giá gỗ nguyên liệu nhập khẩu tiếp tục tăng lên cộng hưởng với giá xăng dầu tăng đột biến, kéo lợi nhuận của doanh nghiệp xuống mức thấp. Ông Nguyễn Văn Sinh, Giám đốc Công ty CP Sản xuất thương mại Minh Trí, chuyên chế biến gỗ nội thất, cho biết, lợi nhuận của doanh nghiệp tiếp tục bị ảnh hưởng do phụ thuộc quá lớn vào nguyên liệu nhập khẩu. Ông nói, doanh nghiệp đang cần nguồn nguyên liệu bền vững hơn, chỉ khi đó lợi nhuận của doanh nghiệp mới được đảm bảo.

Đáp ứng được khoảng 75% nhu cầu, hiện gỗ nguyên liệu trong nước đang được các doanh nghiệp chế biến gỗ xuất khẩu quan tâm. Tuy nhiên, vấn đề mà các doanh nghiệp gặp phải là chất lượng cũng như lượng gỗ có chứng chỉ còn nhỏ. Do đó, chưa tận dụng tối đa giá trị gia tăng từ nguồn nguyên liệu trong nước.

Các chuỗi cung thay đổi, Việt Nam đã và đang xúc tiến đầu tư vùng nguyên liệu với sự hỗ trợ của quốc tế. Tuy nhiên, việc thiếu quy hoạch phát triển nguồn nguyên liệu ổn định cho chế biến gỗ, cũng như tăng cường trồng rừng nguyên liệu gỗ lớn, chưa thể đáp ứng nhu cầu nguyên liệu cho ngành chế biến và xuất khẩu gỗ đang tăng trưởng ở mức cao.

“Ngành gỗ đang cần có thêm vùng nguyên liệu và các trung tâm sơ chế quy mô lớn”, ông Nguyễn Liêm, Chủ tịch Hiệp hội Chế biến gỗ Bình Dương, cho biết. Theo ông, Việt Nam xuất khẩu nhiều gỗ và sản phẩm gỗ, nhưng trên cả nước chưa có các vùng nguyên liệu gỗ lớn, chưa có các trung tâm sơ chế quy mô lớn đủ sức đáp ứng các mục tiêu tăng trưởng mới.

Nhiều doanh nghiệp ngành gỗ đang phải tính toán lại chuỗi sản xuất để ứng phó với thực trạng giá nguyên liệu tăng cao. Ông Võ Quang Hà, cho rằng, các doanh nghiệp có thể mua chung gỗ nguyên liệu, tạo thành những đơn hàng lớn, giá ổn định hơn và tối ưu được chi phí vận chuyển.

Ông Hà dự đoán “giá có thể bị đẩy cao hơn nữa” do nhu cầu gỗ nguyên liệu rất lớn. Dự cảm của ông Hà tương đồng với góc nhìn của nhiều doanh nghiệp khác. Giá nguyên liệu đầu vào chế biến gỗ có thể tăng lên mức cao hơn khi giao thương hàng hóa toàn cầu vẫn đình trệ bởi dịch

bệnh. Nhu cầu gỗ nguyên liệu ở Trung Quốc đang tăng mạnh nhằm đáp ứng sự phục hồi xuất khẩu và nền kinh tế nói chung sau hai năm đình trệ bởi Covid-19. Họ sẵn sàng chi nhiều tiền hơn để đáp ứng nhu cầu gỗ nguyên liệu cho chế biến gỗ trong nước, cũng như kéo các hãng tàu đưa các container rỗng trở lại Trung Quốc.

Ông Oliver Richard, Giám đốc RNBS - Công ty chuyên xuất khẩu gỗ từ châu Âu sang Việt Nam và Đông Nam Á, tại hội thảo trực tuyến về nguyên liệu gỗ hồi tháng 9 năm ngoái, đã nhận thấy, nhu cầu về gỗ sẽ ngày càng lớn, nguồn cung nguyên liệu gỗ sẽ tiếp tục là thách thức trong thời gian tới. Ông khuyến cáo các doanh nghiệp chế biến gỗ cần gia tăng hiệu quả sử dụng để tiết kiệm nguyên liệu gỗ, đồng thời nắm bắt các xu hướng thị trường, tiếp cận các nguồn nguyên liệu khác để bảo đảm có giá thành tốt nhất. ▼



Lack of timber: New tension of Vietnam's wood industry

▼ NGUYEN HOANG

For the first two months of this year, the export of timber and wood products achieved the positive results with US\$2.6 billion, but the shortage of timber is still persistent. "The price of timber increases each day," said Mr. Tran Phuong, a director of Minh Thanh Company Ltd. Minh Thanh Company is using 95% imported pine, mainly from Chile and New Zealand. Currently, the price of New Zealand pine logs has reached US\$175-180 per m³, its price was US\$140-148 two months ago. Chilean pine logs is currently at US\$190 per m³, it was US\$155 previously.

When the supply chain is still tense because of the Covid-19, the war in Ukraine is a new blow to the escalating price of raw materials and fuel. At this time, Minh Thanh Company which is using the imported timber is also indirectly affected by "the changes in the US market", Mr.

Phuong said. The price of construction timber in the US has increased by 4 times from the beginning of 2020 to the end of 2021 and continued increasing highly in the early 2022. American lumber suppliers transferred to pine lumber, instead of oak lumber in order to meet very high demand for construction timber. Other countries also rushed to sell pine to the US, including New Zealand and Chile, which push the selling price of this species of timber to higher level in the global market.

The timber industry is witnessing a general principle: the more it grows, the higher the risk is. Currently, Vietnam ranks the second in Asia in exporting timber and wood products, with a fast growth of about 17% per year. Now, the global supply of timber is under pressure from the conflict between Russia and Ukraine. Mr. Vo Quang Ha, General Director of Tan Vinh Cuu Joint Stock Company (TAVICO), commented that with the current tense, the import of timber from the EU would be affected, because the EU must retain a part of its timber to make up for the shortfall from Russia. He concerned that the auction of timber would have to be "very competitive", while the shipping freight have not shown any signs of cooling down.

In 2021, the price of imported timber increased by 20%-30% compared to 2020. This year, the price of imported timber will continue to increase in resonance with the sudden increase in gasoline price, which shall drag down the profits of enterprises. Mr. Nguyen Van Sinh, Director of

Minh Tri Manufacturing and Trading Joint Stock Company, which specializes in processing wooden furniture, said that his business's profits continued to be affected due to its heavy dependence on imported timber. He said that his businesses were in need of more sustainable timber source, only then the profits of enterprises could be guaranteed.

To meet about 75% of demand, currently domestic timber is being interested by wood processing enterprises for export. However, the problem is encountered by businesses that the quality as well as the volume of certified timber is still small. Therefore, the domestic timber hasn't been taken the full advantages of its added value.

Supply chains change, Vietnam has been promoting its investment in raw material areas with international support. However, the lack of planning to develop a stable source of raw materials for wood processing, as well as strengthening the afforestation of large timber haven't been able to meet the demand of raw materials for the wood processing and export industry in high growth.

"The wood industry is in need of raw material areas and large-scale preliminary processing centers," said Mr. Nguyen Liem, Chairman of Binh Duong Furniture Association. According to him, Vietnam exports a lot of timber and wood products, but Vietnam has not had large timber areas and large-scale preliminary processing centers to meet new growth targets in the whole country.

Many enterprises in the wood industry are having to recalculate their production chains to cope with the status of rising the price of raw materials. Mr. Vo Quang Ha said that businesses could buy timber together, make large orders with more stable price and optimizing shipping costs.

Mr. Ha predicted that "prices may be pushed higher" due to the huge demand for timber. Mr Ha's hunch is similar to the vision of many other businesses. The price of input materials for wood processing may increase to a higher level when the global trade in goods is still stagnant by the pandemic. The demand for timber in China has been increasing sharply in order to meet the recovery of exports and the overall economy after two years of the Covid-19. They are willing to spend more money meeting the domestic timber demand for wood processing, as well as pull shipping lines to bring empty containers back to China.

Mr. Oliver Richard, Director of the RNBS - a company which specializes in exporting timber from Europe to Vietnam and Southeast Asia, at a webinar on timber in September last year, he realized that the demand for timber would increase day by day, the supply of timber will continue to be a challenge next time. He recommended that wood processing enterprises need to increase their efficiency in use timber, and at the same time grasp market trends and access other sources of raw materials to ensure the best prices. ▼



Xả áp lực gỗ nguyên liệu

MI TRANG

Thiếu liên kết, những nỗ lực đơn lẻ trong ngành gỗ nhằm giảm tỉ lệ nhập nguyên liệu đang ở mức gần 40% xuống mức thấp hơn sẽ không mang lại hiệu quả.

Gia cổ phiếu gỗ tăng mạnh trước thông tin xung đột ở Ukraina, cơ hội cho sản phẩm gỗ bán giá cao hơn khi nguồn cung gỗ nguyên liệu từ Nga ra thị trường thế giới có thể đứt gãy. Kết thúc phiên giao dịch ngày cuối tuần 11/3, nhiều mã cổ phiếu gỗ mang sắc tím như GDT của CTCP Gỗ Đức Thành (+7%), GTA của CTCP Gỗ Thuận An (+7%), TTF của CTCP Gỗ Trường Thành (+7%), PTB của CTCP Phú Tài (+7%) và MDF của CTCP MDF VRG - Quảng Trị (+15%). Cách đó, nhiều mã khác cũng tăng tích cực, bao gồm VIF của Tổng công ty Lâm Nghiệp Việt Nam tăng 7,1%, BKG của CTCP Đầu tư BKG tăng 6,3%, SAV của CTCP Hợp tác kinh tế và Xuất nhập khẩu Savimex tăng 3,4%, AGC của CTCP Gỗ An Cường tăng 0.4%.

Các dự báo của ngành gỗ đều dẫn đến xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ sẽ khởi sắc trong năm 2022. Theo Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam, thời điểm này, nhiều doanh nghiệp gỗ đã nhận đơn hàng đến hết quý II/2022, quy mô của các đơn hàng tăng mạnh, các nhà máy chế biến gỗ đang tăng công suất để sẵn sàng đáp ứng nhu cầu của khách hàng.

Trên quy mô toàn cầu, Trung tâm Nghiên cứu công nghiệp Italia (CSIL), dự báo, năm 2022, thị trường đồ nội thất toàn cầu sẽ tăng trưởng khoảng 4%. Trong số các thị trường lớn (tiêu thụ đồ nội thất dự báo trên 5 tỉ USD/năm), châu Âu và châu Á dự kiến tăng trưởng mạnh nhất về tiêu thụ đồ nội, ngoại thất. Bên cạnh đó, thị trường chủ đạo của ngành gỗ Việt Nam là Bắc Mỹ sẽ tiếp tục tăng trưởng ổn định. CSIL căn cứ vào kết quả khảo sát tại 100 thị trường tiêu thụ đồ gỗ trên toàn cầu để đưa ra dự báo này.

Dự báo của CSIL tương đối phù hợp với bối cảnh ngành gỗ Việt Nam đang phấn đấu tự chủ nguyên liệu ở chừng mực nào đó. Một kế hoạch phát triển ngành gỗ hiện đại, đảm bảo hài hòa lợi ích của các chủ thể, được 5 hiệp hội gỗ, bao gồm: Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam (VIFOREST), Hiệp hội Gỗ và Thủ công mỹ nghệ Đồng Nai (DOWA), Hội Mỹ nghệ và Chế biến gỗ TP.HCM (HAWA), Hiệp hội Chế biến Gỗ tỉnh Bình Dương (BIFA) và Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Bình Định (FPA Bình Định), ràng buộc với nhau bằng một thỏa thuận mới.

Hai năm qua, khi chuỗi cung ứng đứt gãy bởi Covid-19, ngành gỗ từng bước thiết lập một liên minh cùng xây dựng trung tâm gỗ liên vùng. Ông Đỗ Xuân Lập, Chủ tịch Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam (Viforest) cho biết, một chuỗi liên kết đang dần được định hình, từ liên kết với người dân, lâm trường để xây dựng vùng nguyên liệu bền vững, liên kết các doanh nghiệp gỗ để sản xuất chuyên sâu, đến liên kết với các thị trường, các nhà mua hàng để tham gia chuỗi cung ứng toàn cầu.

Quý "Việt Nam Xanh", sáng kiến từ các Hiệp hội và chi hội gỗ trong cả nước, đã hình thành Ban sáng lập Quý vào tháng 12/2020, Quý đang đợi quyết định chính thức từ Bộ Nội Vụ, Quý ra đời sẽ cho phép các hiệp hội gỗ thúc đẩy các hoạt động liên kết. Kế hoạch phát triển trung tâm đồ gỗ liên vùng có quy mô và năng lực sản xuất, chế biến, thương mại đồ gỗ và sản phẩm gỗ hàng đầu trong khu vực châu Á - Thái Bình Dương đang được triển khai tại tỉnh Đồng Nai, trên diện tích 500ha. Liên kết với các công ty lâm nghiệp nước ngoài, nghiên cứu giống gỗ nguyên liệu phù hợp với thổ nhưỡng của Việt Nam cũng đang được triển khai.

Ông Lập tin rằng, liên kết có thể "xử lý được một phần rất lớn" những thách thức, tạo lợi thế về giá, tăng khả năng cạnh tranh, góp phần gây dựng thương hiệu gỗ Việt Nam trên thị trường toàn cầu. Ông dẫn chứng, một doanh nghiệp không thể đảm đương đơn hàng 1000

container, với nhiều dòng sản phẩm, từ bàn, ghế, tủ và nhiều mặt hàng khác. Ngoài mức đầu tư lớn, đơn hàng có giá thành cao, sẽ không mang lại hiệu quả. Nếu liên kết, các doanh nghiệp tập trung vào chuyên sâu sẽ mang lại giá trị gia tăng cao hơn.

Kỳ vọng của ngành gỗ hoàn toàn phù hợp với bối cảnh thị trường toàn cầu và điều kiện của ngành chế biến gỗ Việt Nam hiện nay. Tuy nhiên, với một liên kết yếu, đặc biệt là yếu trong liên kết chuỗi, việc "đi nhanh hơn" cũng đẩy ngành này đối diện những vấn đề khác.

Nhìn từ thực tế phát triển của ngành Lâm nghiệp Việt Nam, tình trạng thiếu nguyên liệu gỗ sẽ chỉ thay đổi khi các chính sách liên quan đến lĩnh vực lâm nghiệp, đất đai được sửa đổi, bổ sung phù hợp với tình hình mới. "Việc không tiếp cận được nguồn quỹ đất để trồng rừng, đang là khó khăn lớn nhất khối tư nhân đang gặp phải", Tiến sĩ Tô Xuân Phúc, Cố vấn cao cấp của Forest Trends, nhận xét. Hiện nay, quỹ đất này do các hộ và các công ty lâm nghiệp quản lý.

Ông Phúc nhận thấy, rủi ro của ngành chế biến gỗ xuất khẩu trong việc không đáp ứng được các yêu cầu kỹ thuật của các thị trường nhập khẩu rất

lớn. Trong khi đó, việc tăng cường các yêu cầu về tăng trưởng xanh, bao gồm các yêu cầu về nguồn gốc gỗ hợp pháp đang trở thành xu hướng chủ đạo ở nhiều thị trường. Luật Lacey của Hoa Kỳ, Chương trình thực thi Luật lâm nghiệp, quản trị và Thương mại Lâm sản của EU, Luật chống khai thác gỗ lậu của Austraylia, là các ví dụ điển hình. Các yêu cầu này đang tiếp tục tạo ra các thách thức lớn đối với phát triển của ngành chế biến gỗ xuất khẩu, trong khi các biện pháp kỹ thuật, kiểm dịch thực vật, được các thị trường nhập khẩu sử dụng ngày càng phổ biến.

Tiến sĩ Phúc, người đã thực hiện nhiều nghiên cứu về tài nguyên rừng trong mối liên hệ với chính sách quốc gia và sinh kế của người dân tại nhiều vùng miền ở Việt Nam và các nước trong khu vực Tiểu vùng Mê Công, khuyến cáo, Chính phủ Việt Nam cần ban hành các "cơ chế chính sách cởi mở và minh bạch", cho phép các công ty lâm nghiệp được góp đất hợp tác với công ty tư nhân trong việc tạo nguồn rừng trồng gỗ lớn. Ông tin rằng: "Rủi ro trong việc các bên góp vốn vào liên kết cũng sẽ được giảm thiểu, nếu Chính phủ đưa ra những cơ chế giám sát chặt chẽ trong việc xác định nguồn quỹ đất tham gia liên kết, định giá về giá trị của đất cũng như cây trồng trên đất".

CẦN CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN NGUỒN NGUYÊN LIỆU RỪNG TRỒNG

- Tiến sĩ Tô Xuân Phúc, Cố vấn cao cấp của Forest Trends-

Chủ động về nguồn nguyên liệu trong nước đóng vai trò quan trọng, nhằm giảm thiểu các bất ổn trong luồng cung gỗ nhập khẩu trong tương lai. Để làm được điều này đòi hỏi nỗ lực chung của Chính phủ, cộng đồng doanh nghiệp và các hộ trồng rừng.

Chính phủ có thể đưa ra các cơ chế chính sách nhằm khuyến khích việc trồng rừng gỗ lớn. Các cơ chế chính sách cũng cần tập trung vào tạo môi trường nhằm thu hút doanh nghiệp chế biến vào đầu tư tại các vùng nguyên liệu rừng trồng. Liên kết giữa doanh nghiệp và các hộ trồng rừng nhằm tạo nguồn gỗ lớn có chất lượng cao có tiềm năng trong việc nâng cao hiệu quả sử dụng đất của các hộ.

Phát triển bền vững ngành gỗ và lâm sản, Việt Nam cần có chiến lược phát triển nguồn gỗ nguyên liệu rừng trồng. Chiến lược này cần bao gồm việc đa dạng hóa các loài gỗ rừng trồng trong tương lai nhằm đáp ứng nhu cầu đa dạng về các loài sử dụng trong chế biến.

RCEP và cơ hội của ngành GỖ

Hiệp định Đối tác Kinh tế Toàn diện Khu vực (RCEP), Hiệp định thương mại tự do có quy mô lớn nhất thế giới, bắt đầu có hiệu lực có hiệu lực từ đầu 2022, mở ra những cơ hội trong tầm tay cho các doanh nghiệp, trong đó có ngành gỗ Việt Nam.



Tiến sĩ Nguyễn Thị Thu Trang, Giám đốc Trung tâm WTO và Hội nhập thuộc Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt Nam (VCCI)

Với phạm vi bao trùm thị trường của 11 nước ASEAN và 5 đối tác lớn (là Trung Quốc, Nhật Bản, Hàn Quốc, Australia và New Zealand), RCEP mở ra một khu vực thị trường thống nhất rộng lớn, với quy mô 2,2 tỉ người tiêu dùng, 30% GDP toàn cầu. Xét trong nhiều khía cạnh, đây là cơ hội hội nhập rất có nghĩa cho doanh nghiệp Việt Nam nói chung và doanh nghiệp ngành gỗ và lâm sản nói riêng.

Mở đường tới Đông Bắc Á và châu Đại dương

RCEP mở ra cho doanh nghiệp Việt Nam thêm một con đường ưu tiên để thúc đẩy kinh doanh, đặc biệt là xuất nhập khẩu với 14 đối tác, nhất là với các thị trường Đông Bắc Á và châu Đại dương.

Trước Hiệp định này, Việt Nam đã có tổng cộng 9 FTA riêng rẽ với một hoặc một số đối tác RCEP. Tuy nhiên, RCEP tạo ra một sự khác biệt đáng kể với các FTA đã

có nhờ vào lợi thế về quy mô. Chưa khi nào chúng ta lại có một FTA bao trùm nhiều nguồn cung nguyên liệu cũng như thị trường đầu ra quan trọng của sản xuất, xuất nhập khẩu Việt Nam đến thế.

Đi vào thực thi, RCEP tạo ra một không gian cộng hưởng rộng lớn, mà ở đó các doanh nghiệp Việt có cơ hội xuất nhập khẩu hàng hóa với không hoặc rất ít rào cản về thuế quan, giá thành vì thế cũng có cơ hội để

cạnh tranh hơn. Đặc biệt, nhờ vào việc hài hòa quy tắc xuất xứ nội khối RCEP, hàng hóa xuất khẩu của chúng ta có thể đáp ứng điều kiện để hưởng ưu đãi thuế quan trong RCEP dễ dàng hơn bất kỳ FTA nào đã có.

Đối với ngành chế biến xuất khẩu gỗ, ưu đãi thuế quan trong RCEP trao thêm cho các doanh nghiệp một cơ hội để gia tăng sức cạnh tranh và thị phần ở không chỉ các thị trường truyền thống như Trung Quốc, Nhật Bản, Hàn Quốc, mà còn cả ở các thị trường vốn chưa hoàn toàn quen thuộc với đồ gỗ Việt Nam như ASEAN hay châu Đại Dương, vì khách hàng trong khu vực này còn thuộc nhiều phân khúc rất đa dạng, trong đó có những nhóm không quá khó tính, lại có nhu cầu cao đối với nhiều sản phẩm gỗ xuất khẩu thế mạnh của Việt Nam. Điều này mở ra cơ hội cho nhiều hơn các doanh nghiệp sản xuất, xuất khẩu, nhất các doanh nghiệp nhỏ và vừa với năng lực cạnh tranh chưa phải là quá mạnh.

Ở chiều nhập khẩu, với RCEP trong bối cảnh một tỉ lệ không nhỏ thiết bị ngành gỗ của Việt Nam nhập khẩu từ các nguồn như Nhật Bản, Trung Quốc..., tận dụng RCEP có thể giúp doanh nghiệp mạnh dạn hơn trong cải tiến công nghệ, năng lực sản xuất nhờ vào việc nhập khẩu máy móc thiết bị hiện đại và hiệu quả hơn.

Đồng thời, doanh nghiệp cũng sẽ được hưởng lợi khi nhập khẩu đầu vào phục vụ sản xuất với thuế quan ưu đãi từ khu vực này. Đây là một lợi ích rất đáng chú ý với doanh nghiệp chế biến gỗ bởi RCEP là khu vực cung cấp phổ biến nhất các phụ kiện như đinh ốc vít, chốt, bản lề, ray trượt, trục cao su... đến các loại vật tư ngành gỗ như hóa chất, xốp, mút, ván bề mặt, bột keo, sơn, giấy nhám....

Mặt khác, sự thống nhất và có thể dự đoán trước trong toàn khu vực RCEP về các thủ tục hải quan hay xuất nhập khẩu trong việc áp dụng các tiêu chuẩn, quy chuẩn kỹ thuật, các yêu cầu về vệ sinh an toàn thực phẩm, về điều tra và áp dụng các biện pháp phòng vệ thương mại... chắc chắn sẽ giúp các doanh nghiệp tiết giảm nhiều chi phí trong quá trình xuất nhập khẩu. Đặc biệt, nơi các sản phẩm gỗ xuất nhập khẩu thường phải tuân thủ nhiều quy định đặc thù như xuất xứ, tính hợp pháp, tiêu chuẩn sử dụng hóa chất... những chuẩn chung áp dụng thống nhất giữa các thị trường nhờ vào RCEP mang lại lợi ích rất đáng kể.

Với một ngành đặc thù nhiều doanh nghiệp khu vực tư nhân có quy mô nhỏ và vừa như chế biến gỗ, việc có thêm cơ hội để hợp tác, liên doanh với các nhà đầu tư RCEP để cải thiện năng lực, nâng cao tính chuyên nghiệp và quản trị, mở rộng quy mô và

thị trường là rất có ý nghĩa. Đồng thời, cạnh tranh trong các lĩnh vực dịch vụ có thể là cơ hội để doanh nghiệp gỗ có thể sử dụng các dịch vụ logistics, tài chính... với giá hợp lý hơn và chất lượng tốt hơn. Các quy chuẩn chung, ổn định và an toàn trong thương mại điện tử giữa các nước RCEP cũng là cơ hội để doanh nghiệp gỗ tiếp cận nhiều hơn, nhanh hơn đến khách hàng RCEP theo những kênh hiện đại, trực tiếp và hiệu quả.

Nghênh đón thách thức

Trong bối cảnh thương mại toàn cầu đang trải qua giai đoạn đặc biệt khó khăn, khi COVID-19 đang làm đảo lộn kinh tế nhiều khu vực, xu hướng bảo hộ hay căng thẳng thương mại tiếp tục trầm trọng ở nhiều thị trường, và rất nhiều doanh nghiệp Việt Nam, trong đó có doanh nghiệp ngành gỗ, đang phải tìm kiếm và khai thác mọi khả năng có thể để tiếp tục duy trì kinh doanh và phát triển bền vững, những lợi ích kinh tế tăng thêm từ RCEP là rất có ý nghĩa.

Tất nhiên, RCEP không chỉ mang đến cơ hội. Thách thức từ Hiệp định này với các doanh nghiệp Việt Nam cũng là rất đáng kể. Cạnh tranh trên thị trường nội địa có thể sẽ phức tạp hơn khi Việt Nam mở cửa cho hàng hóa từ các đối tác RCEP với cơ cấu sản phẩm tương tự. Cạnh tranh ở các thị trường xuất khẩu trong RCEP có thể cũng sẽ gay gắt hơn khi mà không chỉ Việt Nam có lợi thế FTA như trước đây mà cả các đối thủ cạnh tranh của chúng ta cũng có lợi thế tương tự nhờ vào RCEP.

Đã có những cảnh báo đầu đó về nguy cơ thua ngay trên sân

nhà khi Việt Nam mở cửa cho các đối thủ mạnh trong RCEP. Mặc dù vậy, viễn cảnh hàng hóa RCEP sẽ tràn ngập thị trường, lấn lướt và đánh bại hàng Việt ngay trên thị trường nội địa dường như không hiện thực. Từ nhiều năm nay, với những FTA trước đó, thị trường Việt Nam đã mở rất mạnh cho chính các đối tác RCEP. Và các doanh nghiệp Việt Nam đã phải tự đặt mình trong tâm thế nghênh đón và sẵn sàng cạnh tranh sòng phẳng với các đối thủ này. Đồng thời, dưới áp lực của nhiều FTA thế hệ mới, tiêu chuẩn cao, doanh nghiệp Việt Nam cũng đã thiết lập cho mình những lợi thế nhất định trong cạnh tranh và phát triển bền vững so với một số đối tác.



Với riêng doanh nghiệp ngành gỗ, nguy cơ cạnh tranh trên sân nhà là có, nhưng cũng không quá đáng lo ngại. Ngành gỗ Việt Nam có những thế mạnh của riêng mình, và thị trường nội địa vẫn có những phân khúc mà doanh nghiệp có thể tranh thủ.

Năm 2022 đã bắt đầu, RCEP cũng đã chính thức đi vào thực thi, mang đến những cơ hội trong tầm với của nhiều doanh nghiệp Việt. Mong là từng doanh nghiệp của chúng ta đều có sự chuẩn bị cần thiết để sẵn sàng biến những cơ hội tiềm năng này thành lợi nhuận thực tế của chính mình. **V**

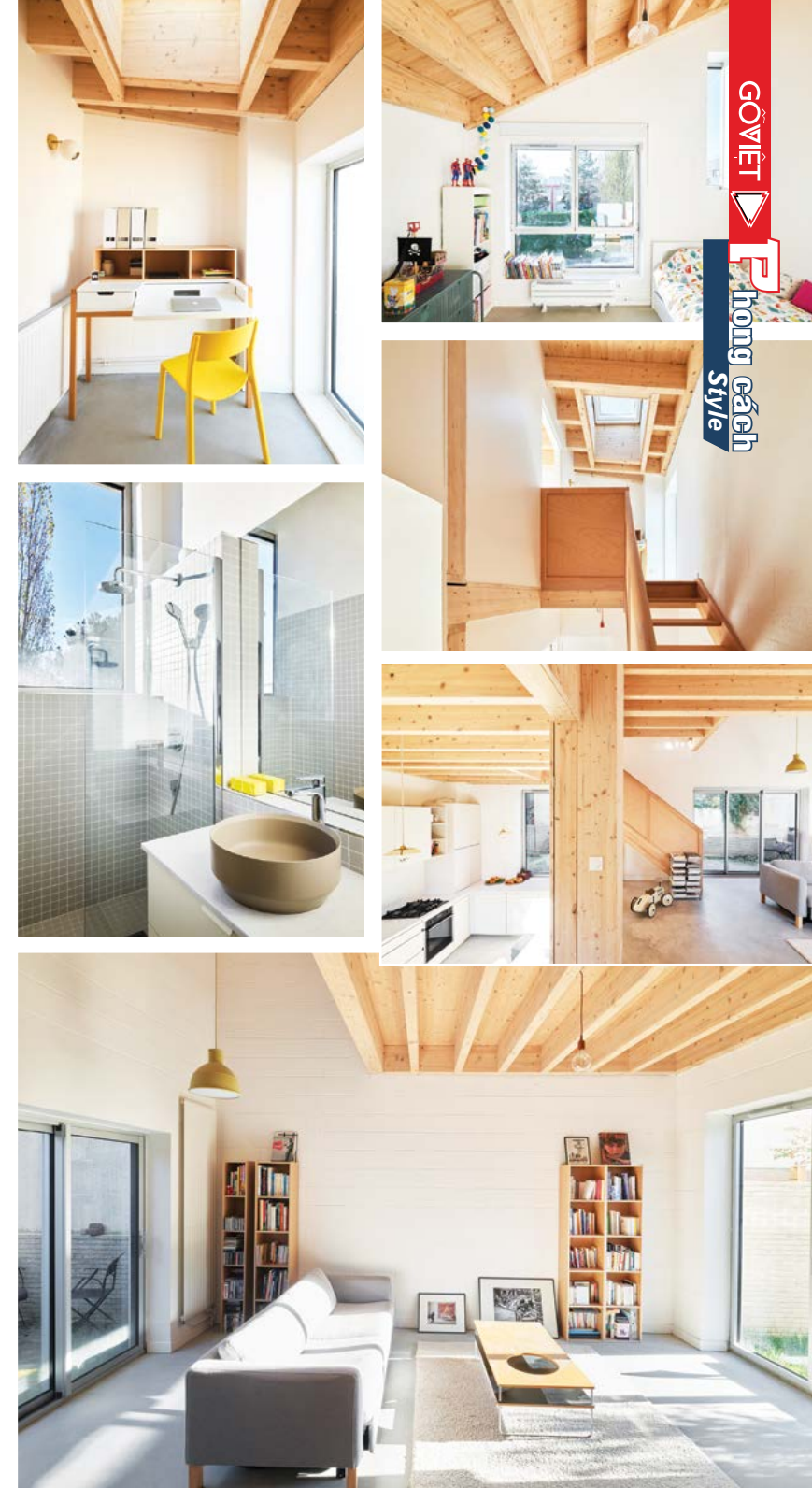
Hơi thở vùng ngoại ô PARIS

GỖ VIỆT

Đó là những gì mà gia chủ yêu cầu đội ngũ thiết kế ngôi nhà của họ nằm trên ngọn đồi của thị trấn ở ngoại ô Paris. Thửa đất nằm trong một khu nhà ở có vườn được đặc trưng bởi những ngôi nhà dành cho một gia đình. Địa thế hướng Nam, nằm ngay trên đường chính. Gia đình mong muốn có một ngôi nhà ba phòng ngủ, với một khu vực học tập, phòng khách, phòng ăn và một khu vườn với tổng diện tích xây dựng khoảng 80m².

Các quy định của khu vực cho phép một diện tích nhỏ 40% của địa hình và yêu cầu kiểu mái chụm cho ngôi nhà. Để thực hiện tham vọng của đó, việc xây dựng theo chiều dọc là cần thiết do diện tích đất nhỏ. Ý tưởng đầu tiên là đặt ngôi nhà lệch khỏi đường phố và giới hạn bởi không gian phía sau, do đó tạo ra hai phần khu vực ngoại thất khác nhau xung quanh tầng trệt.

Ý tưởng thứ hai là chiến lược về bề mặt diện tích tối thiểu với công năng tối đa bằng cách sắp xếp giữa khối lượng và địa hình, các khung cảnh và tạo ra các khu vực phòng công năng khác nhau. Sau đó, thiết kế xoắn ốc của ngôi nhà với các phòng đều có mối tương quan với nhau nhưng vẫn có sự riêng tư và tất cả các phòng đều hướng về phía nam. Do đó, nhà bếp được làm chìm một nửa so với khu vực tiếp khách để có cảm giác về chiều sâu và khối lượng được tăng lên.



Cầu thang được để hở để có cảm giác không gian sâu rộng khắp ngôi nhà. Thiết kế của dự án chính là kết quả của thiết kế bên trong ngôi nhà. Về vật liệu, các nhà thiết kế triển khai hệ thống xây dựng theo hướng cơ bản, vì vậy lớp bao bên trong được làm bằng các khối bê tông sơn với lớp cách nhiệt gỗ bên ngoài. Mặt khác, cấu trúc bên trong được làm bằng gỗ lộ thiên mang lại sự ấm áp cho ngôi nhà. ❖



Ngành lâm nghiệp Australia

Bền vững, dồi dào, hiện đại

Australia được thiên nhiên ưu đãi với nhiều vùng đất canh tác bền vững trải dài khắp lãnh thổ. Đứng đầu trong số này là hệ thống rừng của Australia - hệ sinh thái sinh học đa dạng và phong phú, chiếm gần 17% diện tích đất nước với tổng diện tích hơn 134 triệu hecta. Tương đương với 3% diện tích rừng của thế giới và là diện tích rừng lớn thứ bảy trên toàn cầu.

Tính bền vững môi trường là ưu tiên hàng đầu đối với ngành lâm nghiệp Australia. Một ngành có giá trị, hiện đại và giàu tài nguyên hiện đang thích ứng với những thay đổi của triển vọng thương mại toàn cầu.

Như một nỗ lực để đảm bảo tính bền vững môi trường, mang lại lợi ích cho các thế hệ hiện tại và tương lai; Australia áp dụng Chính sách Quản lý Rừng nhằm bảo vệ và nâng cao các giá trị về đa dạng sinh học, năng suất và khả năng hấp thụ khí cac-bon của rừng.

Australia xuất khẩu đa dạng các loại sản phẩm lâm nghiệp đến 41 quốc gia và là nước xuất khẩu dăm gỗ lớn thứ hai thế giới, với dăm gỗ chiếm 61% tổng kim ngạch xuất khẩu gỗ của nước này, trong khi đó 'gỗ thô' chiếm 27%.

Ngoài việc tiếp cận các thị trường mới và tăng doanh số bán hàng ở các khu vực hiện có, ngành công nghiệp gỗ Australia liên tục tìm cách đổi mới, nâng cao giá trị sản phẩm và mở rộng danh mục hàng hóa – dịch vụ để phục vụ cả thị trường trong nước và quốc tế.

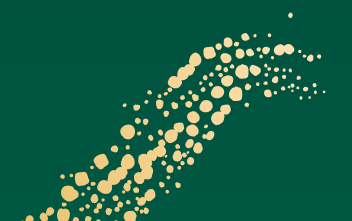
Ngành công nghiệp gỗ Australia ngày càng chú trọng đến thị trường Việt Nam – một thị trường có giá trị và dễ tiếp cận. Số liệu về thị trường đang phát triển này rất thuyết phục, xuất khẩu gỗ tròn của Australia sang Việt Nam có tốc độ tăng trưởng kép hàng năm (CAGR) là 53% kể từ năm 2015.

Các sản phẩm xuất khẩu sang Việt Nam bao gồm dăm gỗ và các loại gỗ xẻ mềm có đường kính nhỏ như Cypress, gỗ thông mềm và các loại gỗ cứng như Spotted Gum, Brigalow và Gidgee. Những sản phẩm này phù hợp với nhu cầu thị trường bởi đặc tính đáng chú ý là màu sáng, độ bám dính và đàn hồi tốt; được sử dụng để sản xuất đồ nội thất thành phẩm và bán thành phẩm phục vụ xuất khẩu cũng như các công trình xây dựng khu dân cư thương mại trong nước.

Xuất khẩu gỗ của Australia được hưởng lợi từ mức thuế ưu đãi 0% vào Việt Nam theo Hiệp định Thương mại Tự do ASEAN - Australia - New Zealand (AANZFTA). Vị trí địa lý của Australia cũng đóng góp rất nhiều vào thương mại giữa hai nước, quá trình vận chuyển thường mất 17-26 ngày để các sản phẩm gỗ của Australia đến cảng Việt Nam.

Ngành lâm nghiệp, gỗ và sản phẩm gỗ của Australia là lĩnh vực ưu tiên của Cơ quan Thương mại và Đầu tư Chính phủ Australia (Austrade). Các chuyên gia thương mại trong và ngoài nước đang tích cực hỗ trợ ngành và các doanh nghiệp xuất khẩu xây dựng thị trường mới.

Để biết thêm thông tin về việc tìm nguồn cung ứng các sản phẩm lâm nghiệp từ Australia, vui lòng liên hệ với Cơ quan Thương mại và Đầu tư Chính phủ Australia (Austrade) theo địa chỉ email: Vietnam@austrade.gov.au



Australia's Forestry Industry

Sustainable, resourceful and modern

Australia is blessed with many sustainable farmed riches across its wide lands. Chief among these are Australia's forests – vast biodiversity ecosystems that make up almost 17 per cent of the nation's landmass, more than 134 million hectares. This equates to 3 per cent of the world's forest area and the seventh-largest reported forest area worldwide.



Environmental sustainability is a priority for Australia's forestry industry, a valuable, modern and resourceful sector currently adapting to changes to the global trading outlook.

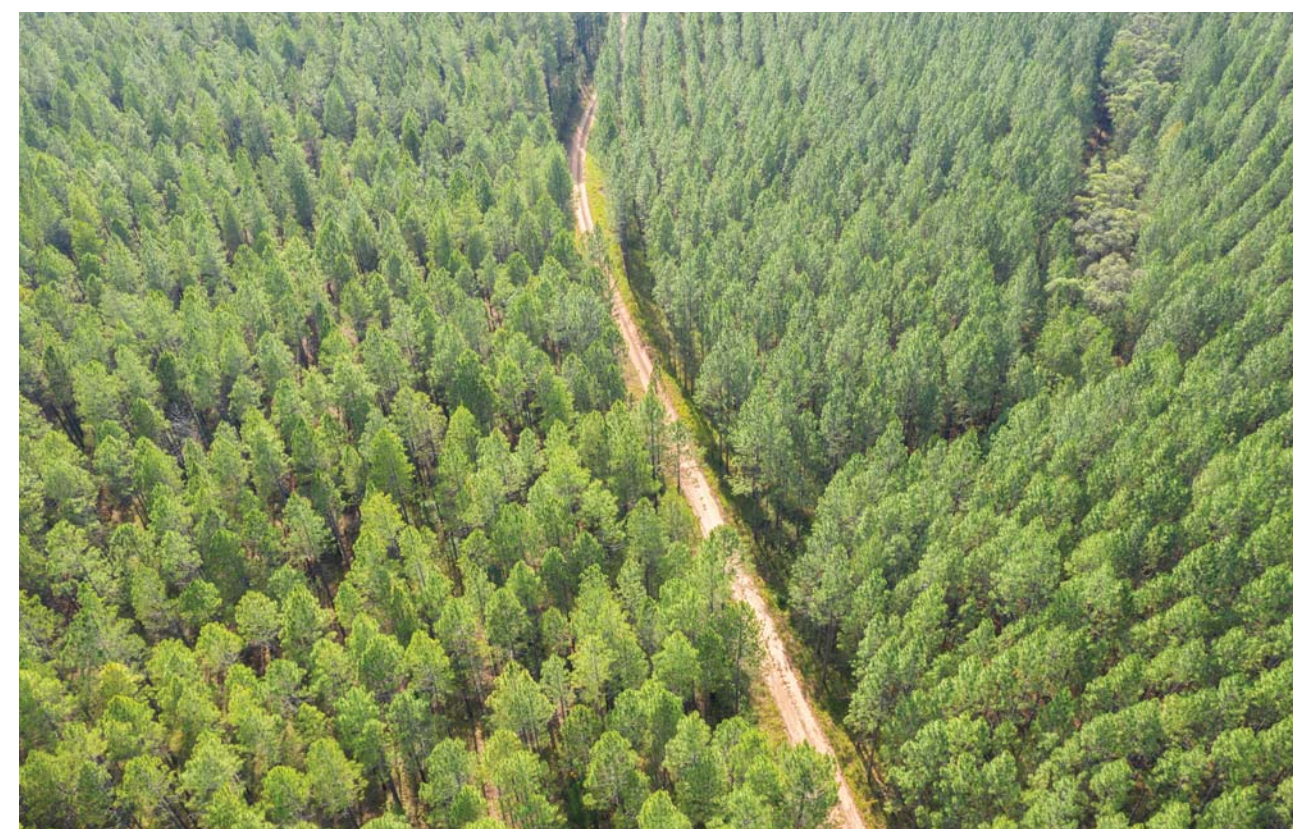
Indeed, Australia has a Forest Management Policy which protects and advances values such as biodiversity, forest productivity and the ability for forests to act as carbon sinks. This means Australia is working to ensure sustainable forest management to help benefit current and future generations.

Australia exports a range of diverse forestry products to 41 countries and is the world's second largest wood chip exporter, with wood chips accounting for 61 per cent of its total timber exports, while 'wood in the rough' makes up 27 per cent.

In addition to accessing new markets, and growing sales in existing regions, Australia's timber industry is continually looking to innovate, value add its products and expand the offerings to serve both domestic and international markets.

Increasingly, the focus for the industry is to Vietnam – a valuable and accessible market for Australian timber. The data on this growing market is compelling, Australia's log exports to Vietnam have experienced a compound annual growth rate (CAGR) of 53 per cent since 2015.

Export products to Vietnam include woodchips and low-grade softwood sawlogs such as Cypress, Pine softwood and hardwood species including Spotted Gum, Brigalow and Gidgee. These are in line with market demand with their notable bright features, good adhesion and elasticity, and are used for the manufacture of finished and semi-finished furniture for export, plus some local commercial residential constructions.



Australian wood exports benefit from 0 per cent preferential tariffs to Vietnam under the ASEAN-Australia-New Zealand Free Trade Agreement (AANZFTA). Australia's geographic proximity has also contributed greatly to trade between the two countries, with it usually taking 17-26 days for Australian timber products to arrive at Vietnam's ports.

The Australian forestry, timber and wood products industry is a priority sector for Austrade – Australia's trade and investment agency. Trade experts – both on and offshore – are working to support the sector and clients to build new markets.

For more information about sourcing forestry products from Australia, please contact Austrade's trade team at Vietnam@austrade.gov.au

VIFOREST

đề xuất đàm phán Hiệp định thương mại gỗ với Vương quốc Anh

▼ HÀ ANH

Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam vừa có Công văn số 03/HHG-VP đề nghị Bộ Nông nghiệp và Phát triển nông thôn phối hợp với các Bộ, ngành liên quan báo cáo Thủ tướng Chính phủ đề xuất đàm phán về Hiệp định thương mại gỗ với Vương quốc Anh nhằm giúp đồ gỗ Việt thuận lợi khi xuất khẩu vào thị trường Anh mà không phải gặp bất cứ rào cản nào khi hệ thống cấp phép FLEGT của Việt Nam bắt đầu đi vào vận hành.

Tận dụng cơ hội từ UKVFTA

Theo số liệu thống kê từ Tổng cục Hải quan, kim ngạch xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ tới thị trường Anh trong năm 2021 đạt 254,44 triệu USD tăng 14,5% so với năm 2020. Tỷ trọng xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ sang thị trường Anh chiếm 2% tổng giá trị xuất khẩu của cả ngành và chiếm tới 43% tổng giá trị xuất khẩu đồ gỗ Việt Nam sang cả khối EU (597,76 triệu USD).

Trong bối cảnh Covid-19 và khủng hoảng vỏ container kéo dài, cộng với cước phí vận chuyển đường biển tăng hơn 10 lần, năm 2021, xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ sang thị trường Anh tăng trưởng ấn tượng.

Trong cơ cấu mặt hàng gỗ và sản phẩm gỗ xuất khẩu tới thị trường Anh, đồ nội thất bằng gỗ là nhóm hàng xuất khẩu chính với kim ngạch chiếm 92,1% tổng kim ngạch gỗ và sản phẩm gỗ xuất khẩu tới Anh.

Tiếp nối thành công trong năm 2021, tháng 1/2022 kim ngạch xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ tới thị trường Anh tiếp tục tăng mạnh, đạt 30,7 triệu USD, tăng 11,6% so với tháng 12/2021, tăng 47,7% so với tháng 1/2021. Kim ngạch xuất khẩu gỗ và sản phẩm vào thị trường Anh dần phục hồi sau tác động của đại dịch Covid -19



Theo Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam, Hiệp định Thương mại Tự do Việt Nam - Vương quốc Anh (UKVFTA) đóng vai trò quan trọng, ngành gỗ cũng hưởng lợi khi nhiều mặt hàng gỗ và sản phẩm từ gỗ có thuế suất về 0% trong vòng 5 năm (gỗ nguyên liệu hiện có thuế suất 2-10%), giúp cho gỗ và sản phẩm gỗ của Việt Nam có lợi thế cạnh tranh hơn tại thị trường Anh.

Hiệp định UKVFTA cũng giúp cân bằng lợi thế trong sân chơi thương mại cho doanh nghiệp Việt Nam xuất khẩu sang Anh, đồng thời gia tăng tính minh bạch về tiêu chuẩn chất lượng. Từ đây, thương hiệu sản phẩm đạt chuẩn Anh quốc sẽ giúp hàng hóa Việt Nam trong đó có mặt hàng gỗ và sản phẩm gỗ dễ dàng tiếp cận với nhiều thị trường khác. UKVFTA không chỉ giúp tăng

trường xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ sang Anh mà còn tạo sức hấp dẫn cho môi trường đầu tư kinh doanh tại Việt Nam, thu hút dòng vốn FDI vào Việt Nam trong ngành chế biến gỗ.

Đây cũng là động lực thúc đẩy các doanh nghiệp chế biến, xuất khẩu gỗ Việt Nam khai thác và mở rộng thị trường, đa dạng sản phẩm để tăng thêm sự lựa chọn cho người tiêu dùng tại thị trường này.

Tuy nhiên, rào cản kỹ thuật đối với hàng hóa nhập khẩu từ phía Anh là rất chặt chẽ. Để khai thác hiệu quả lớn từ Hiệp định UKVFTA, các doanh nghiệp ngành gỗ cần đầu tư nâng cao giá trị, chất lượng sản phẩm hàng hóa nhằm củng cố tính cạnh tranh của sản phẩm tại thị trường. Bên cạnh đó, doanh nghiệp cần đáp ứng các tiêu chuẩn và quy trình quản lý, coi trọng trách nhiệm xã hội, minh bạch hóa thông tin về lao động, môi trường sản xuất để có sự chuẩn bị tốt nhất khi phải đối mặt với áp lực cạnh tranh.

Đề xuất đàm phán về Hiệp định thương mại gỗ với Anh

Theo ông Đỗ Xuân Lập - Chủ tịch Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam, ngoài các thị trường trọng điểm như Mỹ, Nhật Bản, Hàn Quốc, Trung Quốc, EU, Vương quốc Anh sau khi

tách ra khỏi Liên minh châu Âu, hiện trở thành một trong những thị trường quan trọng của ngành gỗ Việt Nam.

Để đẩy mạnh và mở rộng xuất khẩu các mặt hàng gỗ sang các nước thuộc EU, năm 2018 Việt Nam đã ký Hiệp định Đối tác tự nguyện (VPA) với EU, Hiệp định có hiệu lực vào năm 2019. Trong thời gian tới để hiện thực hóa Hiệp định, các cơ quan quản lý của Việt Nam sẽ cấp giấy phép (FLEGT) đối với các lô hàng xuất khẩu sang EU. Giấy phép này sẽ giúp các sản phẩm gỗ của Việt Nam được phép tiêu thụ thuận lợi tại tất cả các thị trường trong khối này.

Kể từ tháng 1/2020 Vương quốc Anh đã chính thức tách khỏi khối EU. Điều này có nghĩa rằng đồ gỗ của Việt Nam xuất khẩu vào thị trường Anh trong tương lai cần phải tuân thủ với các quy định của Chính phủ Anh.

Về nguyên tắc sản phẩm gỗ của Việt Nam khi xuất khẩu đã đáp ứng được các yêu cầu của VPA thì sẽ đáp ứng được các yêu cầu của Chính phủ Anh. Tuy nhiên, theo thông tin của một số doanh nghiệp xuất khẩu đồ gỗ của Việt Nam, Chính phủ Anh sẽ không tự động chấp nhận giấy phép FLEGT mà doanh nghiệp xuất khẩu cần đáp ứng với các yêu cầu mới từ Chính phủ Anh.

Theo kinh nghiệm của Indonesia, quốc gia trước đó đã ký kết VPA với EU, nhưng sau đó đã ký với Vương quốc Anh Hiệp định UK-IndoVPA; hầu hết các nội dung cơ bản trong hiệp định này được dựa trên các nội dung của Hiệp định Indo - EU VPA được ký kết trước đó.

Để giúp đồ gỗ Việt thuận lợi khi xuất khẩu vào thị trường Anh mà không phải gặp bất cứ rào cản nào khi hệ thống cấp phép FLEGT của Việt Nam bắt đầu đi vào vận hành; tiếp theo đề xuất tại Văn bản số 74/HHG-VP ngày 30/09/2021 của Hiệp hội Gỗ và Lâm sản Việt Nam, ngày 16/2/2022, Hiệp hội tiếp tục có công văn số 03/HHG-VP đề nghị Bộ Nông nghiệp và Phát triển nông thôn phối hợp với các Bộ, ngành liên quan báo cáo Thủ tướng Chính phủ cho phép thảo luận với



các cơ quan chức năng của Vương quốc Anh về kế hoạch đàm phán để đi đến ký kết giữa 2 Chính phủ về một Hiệp định thương mại gỗ giữa Việt Nam và Anh (Vietnam - UK VPA) hoặc công nhận nội dung Hiệp định FLEGT VPA mà Chính phủ Việt Nam đã ký kết với EU để được áp dụng tại thị trường Anh.

Mặc dù vậy, hiện lượng hàng hóa của Việt Nam vào thị trường này chỉ chiếm 1% so với tổng số hàng hóa nhập khẩu từ các quốc gia khác vào Anh. Chính vì vậy, Vương quốc Anh vẫn còn rất nhiều dư địa cho các mặt hàng nông sản của Việt Nam; trong đó có ngành chế biến và xuất khẩu gỗ. Cùng với việc các doanh nghiệp tận dụng cơ hội từ UKVFTA, thích ứng với các quy định của thị trường, việc tiến hành đàm phán Hiệp định thương mại gỗ với Vương quốc Anh sẽ giúp ngành gỗ gia tăng kim ngạch xuất khẩu tại thị trường này. ▼

ĐẠI DIỆN THU MUA SẢN PHẨM GỖ CÔNG TY GALLERY DIRECT CỦA ANH TẠI VIỆT NAM

Đến thời điểm này, giá cước xuất khẩu đồ gỗ Việt Nam sang thị trường Anh đã tăng 30-40%. Gallery Direct buộc phải hủy các đơn hàng nhỏ xuất đi trong tháng 3 và tháng 4 để ký với một nhà mua lớn hơn, với điều kiện mỗi tháng phải xuất đi 50-60 container để giảm bớt một phần giá cước. Hiện, các nhà mua bên Anh có điều chỉnh tăng giá bán đồ gỗ, nhưng mức tăng không cao.

Thủ tục xuất khẩu đồ gỗ sang thị trường Anh ngày càng khó hơn. Sau tháng 1/2020, khi Anh rời EU, Chính phủ Anh vẫn áp dụng cơ bản Quy định về gỗ của Liên minh châu Âu (EUTR), nhưng đang từng bước siết chặt hơn các quy định về môi trường.

Ngày 25/3 là hạn chót, các nhà nhập khẩu phải kê khai nguyên liệu sử dụng chèn lót đồ gỗ. Chính phủ Anh khuyến khích sử dụng các nguyên liệu tái chế có chứng nhận quốc tế về bảo vệ môi trường, nhưng phải có giấy chứng nhận.

Trong năm nay, Chính phủ Anh cũng sẽ đang đẩy nhanh việc triển khai chương trình test AND sản phẩm gỗ nhằm chứng minh nguồn gốc gỗ hợp pháp. Tổ chức bảo vệ quyền lợi người tiêu dùng của Anh sẽ đảm nhiệm việc này.

Tại Anh, 6 tháng trước, các bên đã bàn về một bộ luật mới UKTR, tương tự EUTR, nhưng sẽ áp các tiêu chuẩn kỹ thuật cao hơn. Có thể, phía Anh sẽ yêu cầu các nhà xuất khẩu sử dụng nguyên liệu gỗ đầu vào phải có chứng nhận FSC (tiêu chuẩn tự nguyện nhằm hỗ trợ quản lý rừng có trách nhiệm trên phạm vi toàn cầu). Tuy nhiên, họ vẫn đang cân nhắc việc áp dụng quy định này, bởi không phải loài gỗ nào cũng phù hợp có FSC. Hiện, chưa có thông tin chính thức nào từ phía Chính phủ Anh. Tuy nhiên, các nhà xuất khẩu trong nước cần chuẩn bị để duy trì, phát triển quy mô xuất khẩu sang thị trường này.



Tủ ly bằng gỗ Độc cần bờ Tây

Western Hemlock has high strength to weight ratio and excellent treatability.

Gỗ Độc cần bờ Tây có khả năng chịu lực cao và khả năng chịu gia công xuất sắc.



+84 (0)909 222 408

www.canadianwood.com.vn



VIFOREST proposes to negotiate the timber trade agreement with the UK

HA ANH

Vietnam Timber and Forest Products Association has just issued the Official Letter No. 03/HHG-VP, which requests Ministry of Agriculture and Rural Development to coordinate with relevant ministries and sectors to report to Prime Minister for proposing the negotiation on the Timber Trade Agreement with the UK in order to make Vietnamese furniture easier export to the UK market without facing any barriers when Vietnam's FLEGT licensing system comes into its operation.

Take advantage of opportunities from the UKVFTA

According to the statistics from the General Department of Vietnam Customs, the export turnover of wood and wood products to the UK market in 2021 reached US\$254.44 million, up 14.5% compared to 2020. The export proportion of wood and wood products to the UK market accounted for 2% of the total export value of the industry and accounted for 43% of the total export value of Vietnam's wooden furniture to the EU (US\$597.76 million).

In the context of Covid-19 and the prolonged container crisis, plus the increase in sea freight by more than 10 times in 2021, the export of wood and wood products to the UK market grew impressively.

In the structure of wood products and wood products exported to the UK market, wooden furniture is the main export group with its turnover accounting for 92.1% of the total export turnover of wood and wood products to the UK.

Following the success in 2021, in January 2022, the export turnover of wood and wood products to the UK market continued increasing sharply, reached US\$30.7 million, up 11.6% compared to December 2021, up 47.7% compared to January

2021. The export turnover of wood and wood products to the UK market gradually recovered after the impact of the Covid-19 pandemic.

According to the Vietnam Timber and Forest Products Association, the UK-Vietnam Free Trade Agreement (UKVFTA) plays an important role, and the wood industry also makes benefits when many wood and wood products have the tariff 0% within 5 years (timber has the tariff of 2-10%), giving Vietnam's wood and wood products a more competitive advantage in the UK market.

The UKVFTA agreement also helps balance the advantages in the playing field for Vietnamese enterprises exporting to the UK, while increasing the transparency on quality standards. From here, the British standard product brand will help Vietnamese goods, including wood and wood products, easily access many other markets. The UKVFTA not only helps increase the exports of wood and wood products to the UK, but it also creates an attractive investment environment for business in Vietnam, attracting the FDI into Vietnam in the wood processing industry.

This is also the driving force for Vietnamese wood processing and exporting enterprises to exploit and expand the market and diversify products to increase the choices for consumers in this market.

However, the technical barriers to imported goods from the UK are very tight. In order to exploit the great effect from the UKVFTA, the enterprises in the wood industry need to invest in improving the value and quality of their products and goods in order to strengthen the competitiveness of their products in the market. In addition, businesses need to meet the management standards and processes, respect social responsibility, and transparent the information about labor and production environment to have the best preparation when facing new challenges.

Proposal to negotiate a timber trade agreement with the UK

According to Mr. Do Xuan Lap - Chairman of the Vietnam Timber and Forest Products Association, in addition to key markets such as the US, Japan, Korea, China, EU, and after separating from the European Union, the UK has now become one of the important markets of Vietnam's wood industry.

In order to promote and expand the export of wood products to the EU countries, in 2018 Vietnam signed a Voluntary Partnership Agreement (VPA) with the EU, which took effect in 2019. In the coming time, in order to realize the Agreement, the Vietnam's State authorities will issue the FLEGT license for the export shipments to the EU. This license will help Vietnam's wood products be allowed to be sold smoothly in all markets in this block.

Since January 2020, the UK has officially separated from the EU. This means that Vietnamese furniture export to the UK market in the future, it needs to comply with the UK Government's regulations.

In principle, when exported wood products from Vietnam have met the requirements of the VPA, they will meet the requirements of the British Government. However, according to the information of some Vietnamese furniture exporters, the UK Government will not automatically accept the FLEGT license that the exporters need to meet with new requirements from the UK Government.

According to the experience of Indonesia, the country had previously signed the VPA with the EU, but then signed the UK-Indo VPA with the UK; most of the basic contents in this agreement are based on the contents of the Indo-EU VPA signed earlier.

In order to make it easier for Vietnamese furniture to export to the UK market without facing any barriers when Vietnam's FLEGT licensing system comes into operation; Following the proposal in Document No. 74/HHG-VP dated September 30, 2021 of the Vietnam Timber and Forest Products Association on February 16, 2022, the Association continued to issue an official letter No. 03/HHG-VP to request the Ministry of Agriculture and Rural Development to coordinate with relevant ministries and sectors to report to the Prime Minister for permission to discuss with UK authorities on the negotiation plan to sign a timber trade agreement between Vietnam and the UK (Vietnam - UK VPA) or recognize the content of the FLEGT VPA that the Vietnamese Government has signed with the EU to be applied in the UK market.

However, the current volume of Vietnamese goods importing into this market only accounts for 1% of the total imported volume of goods from other countries into the UK. Therefore, the UK still has a lot of potential for Vietnamese agricultural products; including wood processing and exporting industry. Along with businesses taking advantages of opportunities from the UKVFTA, adapting to market regulations, conducting the negotiation of a Timber Trade Agreement with the UK will help the wood industry increase export turnover in the market. 

REPRESENTATIVE OF PURCHASING WOOD PRODUCTS, GALLERY DIRECT COMPANY UK IN VIETNAM

Until now, the export price of Vietnamese wooden furniture to the UK market has increased by 30-40%. Gallery Direct is forced to cancel the small orders in March and April to sign with a larger buyer, with the condition that it has to export 50-60 containers each month to reduce part of the freight. Currently, the UK buyers have adjusted to increase the selling price of wooden furniture, but the increase is not high.

The procedures for exporting wooden furniture to the UK market are getting more and more difficult. After January 2020, when the UK left the EU, the British Government still basically apply the European Union Timber Regulation (EUTR), but has been gradually tightening the environmental regulations.

On March 25 is the deadline, importers must declare the materials used for furniture lining. The UK government encourages the use of recycled materials with international certification for environmental protection, but they have to have a certificate. According to this regulation, importers must use the paper materials for furniture lining, instead of plastic as before.

This year, the British Government will also be accelerating the implementation of the AND test program of wood products to prove the legal origin of timber. The UK consumer protection organization will take care of this.

In the UK, six months ago, the parties discussed a new law of the UKTR, similar to the EUTR, but it would impose higher technical standards. It is possible that the UK will require exporters to use input timber with the FSC (a voluntary standard to support responsible forest management on a global scale). However, they are still considering the application of this regulation, because it is not all timber species which are suitable for the FSC. Currently, there is no official information from the UK Government. However, domestic exporters need to prepare to maintain and develop the scale of exports to this market

CẢI TIẾN QUY TRÌNH SẢN XUẤT TINH GỌN (LEAN): Giảm chi phí nguyên liệu

▼ **LÊ PHƯỚC VĂN - ĐỖ VĂN KHOA**

Cơ bản giá cứ thăng trầm theo chu kỳ kinh tế. Tuy nhiên, hậu Covid-19 là giai đoạn thúc đẩy giới chủ và các doanh nghiệp phải nhanh chóng tiết kiệm chi phí sản xuất.

Trong ngành sản xuất đồ gỗ nội thất, nguyên liệu chiếm một tỉ trọng rất lớn trong giá thành sản phẩm. Tùy theo loại nguyên liệu sử dụng và dòng sản phẩm mà tỉ trọng có thể chiếm từ 40% - 70% giá thành của sản phẩm.

Triết lý của hệ thống sản xuất tinh gọn (Lean Production) là Faster - Better - Cheaper, nhiều nhà sản xuất (đặc biệt các hội viên trong CLB Lean Six Sigma ngành gỗ) đã làm chủ được hệ thống sản xuất với chi phí cực tiểu. Bên cạnh đó, rất nhiều doanh nghiệp chế biến gỗ vẫn khổ sở trong việc kiểm soát chi phí nguyên liệu nói riêng.

Chi phí nguyên liệu = (đơn giá nguyên liệu x lượng dùng)

Trong khi đó, đơn giá nguyên liệu do thị trường quyết định, nhà sản xuất không thể can thiệp được. Họ chỉ tác động được “lượng tiêu hao” nhằm tiết kiệm chi phí nguyên liệu.

Chỉ số quản lý “Lượng tiêu hao” (còn gọi tỉ lệ hao hụt) chính là “tỉ lệ sử dụng gỗ” (H%). Tỉ lệ sử dụng $H\% = (m^3 \text{ gỗ mua sử dụng để có được } 1 m^3 \text{ gỗ tinh chế})$.

H% nguyên liệu sẽ quyết định đến lợi nhuận và sự sống còn của doanh nghiệp chế biến gỗ trong mọi hoàn cảnh, không riêng gì hoàn cảnh Covid-19.

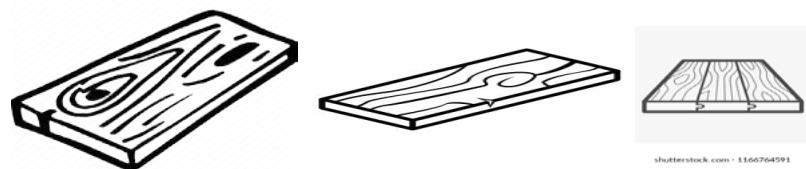
Cùng một lượng đầu ra như nhau, doanh nghiệp sử dụng ít nguyên liệu đầu vào hơn được gọi là tinh gọn hơn (Leaner), theo Lean manufacturing.

Các doanh nghiệp theo phương thức truyền thống thường chọn cách dễ làm, quan tâm tiêu hao chưa đầy đủ (hoặc không quan tâm) sẽ có lượng hao hụt rất lớn. Doanh nghiệp tinh gọn (Lean) tập trung vào mục đích Faster - Better - Cheaper sẽ có lượng tiêu hao ít hơn và tiến tới chi phí cực tiểu

Lượng tiêu hao được quyết định ở 2 giai đoạn chế biến.

+ Giai đoạn 1: Lọc bỏ các khuyết tật qua cắt, rong, bào phốt...: gỗ mua vào (gỗ thanh hoặc gỗ phách) → tạo ra gỗ qui cách thô (Cutting size). Giai đoạn này lệ thuộc rất lớn vào chọn qui trình sản xuất. Ví dụ: (cắt → rong → bào) hay là (bào - rong - cắt) hay là (bào - cắt - rong). Quá trình đổi mới sáng tạo này sẽ tạo giá trị (Value) vô cùng lớn cho doanh nghiệp.

+ Giai đoạn 2: ghép, rong, bào tinh: từ gỗ thô Cutting size → tạo qui cách tinh (Finished size). Hao hụt giai đoạn này được quyết định bởi lượng dư phôi chiều dày (thickness), chiều rộng (width) và bí quyết của phương pháp thực hiện quá trình bào (thay đổi phương pháp - Method)



Material (gỗ mua vào) - Rough sawn	Cutting size (qui cách thô sau khi lọc bỏ khuyết tật)	Finished size (qui cách tinh)
Giai đoạn 1: Lọc bỏ các khuyết tật qua cắt, rong, bào phốt, ...		
Giai đoạn 2: Ghép, rong, bào tinh: từ gỗ thô Cutting size → qui cách tinh (Finished size)		

Ở bài này, Gỗ Việt xin giới thiệu với quý độc giả một số cải tiến tiết kiệm nguyên liệu gỗ do hai chuyên gia Lê Phước Văn và Đỗ Văn Khoa đã tiến hành cải tiến ở một số công ty sản xuất đồ gỗ.

Cải tiến số 1: Cải tiến quy trình sơ chế GỠ THÔNG để tiết kiệm vượt trội

	Trước cải tiến (cũ)	Sau cải tiến theo Lean (mới)
Qui trình	Bào 2 mặt → Cắt CNC → Rong đơn. Hoặc Cắt CNC → Bào 2 mặt → Rong đơn	Bào 2 mặt → Rong nhiều lưỡi → Cắt CNC
Lượng tiêu hao	1.8	1.6
Ghi chú	Máy CNC (Opticut) dùng công suất lớn	Máy CNC công suất nhỏ và nhanh Kết hợp với DFLSS (Design for Lean six sigma) để có kết quả vượt trội
Hiệu quả của cách làm Lean	- Tiết kiệm nguyên liệu 11,11% - Lấy được nhiều chi tiết dài hơn, đây là điều đặc biệt quan trọng vì sản xuất theo phương thức cũ rất khó lấy chi tiết dài đạt chất lượng và dư ra nhiều phôi vụn ngắn. - Tăng năng suất do giảm được người đứng máy rong đơn (Ripsaw đơn). Số người từ 6 người rong đơn, còn 2 người cho rong nhiều lưỡi. - Thời gian sản xuất nhanh hơn vì cách mới sản xuất theo phương thức MTS (make to stock) - Ít dùng máy cào ghép hơn cách cũ - Với một công ty có sản lượng 30 conts/tháng, khối lượng tinh trung bình 10 m³/cont, sử dụng 50% là gỗ thông (50% nguyên liệu khác), với giá gỗ thông ở thời điểm hiện tại là 355 USD/m³ (C2) thì tiền tiết kiệm gỗ mỗi tháng là 245 triệu đồng/tháng, tiền tiết kiệm nhân công khoảng 36 triệu đ/tháng, tổng cộng tiết kiệm khoảng 281 triệu đồng/tháng (3,4 tỉ/năm)	

Cải tiến số 2: Đổi mới quy trình Finger Joint (ghép ngón tay) cho phôi gỗ tròn hoặc gỗ cao su (phôi thanh)

	Trước cải tiến (cũ)	Sau cải tiến theo Lean (mới)
Qui trình	Phôi nguyên liệu → Cắt → Đánh Finger (1 máy, đảo đầu) → Ghép dọc	Phôi nguyên liệu → Cắt → Bào 4 mặt → Đánh Finger (2 máy) → Ghép dọc
Lượng tiêu hao	2,5 thậm chí hơn 3,0	2,1 (giảm 16%)
Hình ảnh lệch phôi khi ghép		
Ghi chú	Khi đánh FJ một máy, phôi thanh đã bị đảo “mặt chuẩn gia công”. Vì thế khi phôi có chiều dày không đều sẽ sinh ra ghép lệch	Dùng 2 máy đánh mộng FJ để giữ nguyên “mặt chuẩn gia công” đưa sai lệch về 1 phía Công nhân phân loại và đánh dấu mặt chuẩn phôi sau bào (1) “đã sạch”, (2) chưa sạch mặt, (3) chưa sạch cạnh, (4) rớt qui cách. Ghép theo nhóm phôi
Hiệu quả của cách làm Lean	- Tiết kiệm nguyên liệu 16% - Chất lượng đầu ra tốt hơn - Mặc dù quy trình sau cải tiến thêm 1 bước bào 4 mặt nhưng xét về tổng thể vẫn tăng năng suất của nhà máy do chất lượng đầu ra tốt hơn rất nhiều giảm thiểu được rất nhiều công lao động xử lý hàng không đạt chất lượng. - Với một công ty có sản lượng ghép 300 m³ gỗ tinh/tháng, với giá gỗ tròn ở thời điểm hiện tại là 4,0 triệu đồng/m³ thì tiền tiết kiệm gỗ mỗi tháng ít nhất từ 480 triệu đồng /tháng (gần 6 tỉ/ năm)	

Cải tiến số 3: Sử dụng gỗ “tràm thanh” dày 23 mm cho sản phẩm 20mm (thay vì nguyên liệu chiều dày 25 mm). Đây là cách làm của Công ty TNHH Mộc Quyết Thắng (Hố Nai - Đồng Nai)

Lưu ý 1: Cải tiến này cũng có thể áp dụng cho gỗ thanh khác như cao su. Với gỗ “tràm phách” cũng hoàn toàn có thể cải tiến tương tự với nỗ lực thay đổi quy trình.

Lưu ý 2: Gỗ tràm được kê gối thoát ẩm

Trước cải tiến (cũ)

Sau cải tiến theo Lean (mới)

Quy trình

Phôi nguyên liệu dày 25 mm → Cắt → Bào 4 mặt → Đánh Finger → Ghép dọc → Bào 4 mặt → Ghép tấm → Rong → Bào 2 mặt → Xử lý → Nhám thùng

Phôi nguyên liệu dày 23 mm → Lựa phôi chuẩn → cắt loại bỏ cong → Bào thẩm phốt 2 mặt → Bào 4 mặt (úp mặt đã sạch tương đối xuống dưới) → đánh Finger → Ghép dọc → Bào 4 mặt (phốt 2 mặt, sạch 2 cạnh) → Ghép tấm → Rong → Bào 2 mặt →

Lượng tiêu hao gỗ thô cho 1 m³ tính

(2,10 ~ 2,20)

(1,90 ~ 1,95)

Ghi chú

- Trong thực tế, có một ít phôi (khoảng 20%) không ghép được cho phôi 20mm tính, số phôi này sẽ rơi xuống quy cách tính 18mm
- Mặc dù cách làm mới phát sinh 1 công đoạn “bào phốt 1 mặt” để làm mặt chuẩn nhưng việc tiết kiệm gỗ làm giảm rất lớn chi phí chế biến nguyên liệu. Cheaper (rẻ hơn) là mục đích của sản xuất dù “khó hơn”

Hiệu quả của cách làm Lean

- Sử dụng phôi nguyên liệu 23 mm thay cho phôi nguyên liệu 25 mm giúp tiết kiệm nguyên liệu # 7% (một ít rơi xuống quy cách mỏng hơn 18mm). Quy trình này hoàn toàn hiệu quả vì chi phí nhân công cho công tác lựa tồn rất ít so với lợi ích từ phần tiết kiệm nguyên liệu.
- Với một công ty có công suất 300 m³ tính/tháng, với giá gỗ tràm thô hiện tại # (4,0 triệu ~ 4,6) triệu đồng/m³ thì tiền tiết kiệm gỗ mỗi tháng 180 triệu đồng/tháng, tiền công lao động tăng thêm # 30 triệu đồng/tháng, Tổng tiết kiệm khoảng 150 triệu đồng/tháng (gần 1,8 tỉ/năm)



Chuyên gia
ĐỖ VĂN KHOA



Chuyên gia
LÊ PHƯỚC VĂN

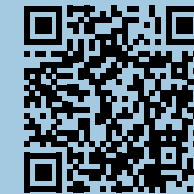
Gỗ Việt hy vọng với các chia sẻ tới từ hai chuyên gia này sẽ giúp cho quý độc giả có góc nhìn rộng hơn trong nỗ lực tiết kiệm nguyên liệu. Tùy theo loại nguyên liệu, Doanh nghiệp lựa chọn quy trình sản xuất tinh gọn để có được NHANH HƠN - TỐT HƠN - RẺ HƠN.

Với phương pháp sản xuất có chi phí cực tiểu của Lean, tiết kiệm nguyên liệu là bắt buộc cho Ban Cải Tiến doanh nghiệp. Một doanh nghiệp chấp nhận dành nguồn lực và thời gian cho cải tiến và đổi mới liên tục sẽ tạo ra lợi nhuận bền vững.

Hãy tiếp cận những công nghệ ván sàn mới giúp rút ngắn thời gian lắp đặt

Để có mặt sàn tuyệt vời thì chẳng còn cách nào nhanh hơn những công nghệ drop-lock của i4F cả nhờ khả năng lắp đặt nhanh hơn tới 30% so với những cơ cấu góc/góc cơ bản. Công nghệ này không đòi hỏi phải chèn thêm vật liệu hay công cụ lắp đặt chuyên dụng, lại có kết nối cực kỳ chắc chắn, đồng thời kết hợp trơn tru với mọi vật liệu và mọi hình dáng.

Hãy trao đổi với nhà sản xuất hiện tại của bạn hoặc liên hệ với chúng tôi để tìm kiếm bằng sáng chế i4F đang được áp dụng vào sản xuất ván sàn có trang bị công nghệ drop-lock của chúng tôi. Hãy sẵn sàng để hạ đo ván các đối thủ cạnh tranh và nhanh chóng thu lợi nhuận.



Công nghệ của **Click4U®**
và **3L TripleLock®**

THAM KHẢO GIÁ MỘT SỐ LOẠI GỖ TRÒN, GỖ XẺ NHẬP KHẨU THÁNG 1/2022

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá (USD/1m³)
GIÁ GỖ BẠCH ĐÀN XẺ		
Nhập khẩu từ Brazil		
Gỗ Bạch đàn Grandis. Quy cách: 25/28/50x 103-164 x 2.100-3.050 mm	CIF	330
Gỗ Bạch đàn Grandis. Quy cách: 31x 100-185 x2.000-3.000 mm	CIF	376
GIÁ GỖ THÔNG XẺ		
Nhập khẩu từ New Zealand		
Gỗ thông, KD S4S. Quy cách: 28.6 x 140 x 4.880 mm	CIF	1032
Gỗ thông. Quy cách: 16/19 x 50-250 x 3.000-5.700 mm	CIF	425
Nhập khẩu từ Brazil		
Gỗ thông. Quy cách: 28 x 75/125/140/150 x 3.660 mm	CIF	350
Nhập khẩu từ Chile		
Gỗ thông. Quy cách: 16 x 75-300 x 3.660 mm	CIF	360
GIÁ GỖ SỒI XẺ		
Nhập khẩu từ Mỹ		
Gỗ sồi trắng, xẻ sấy loại 2C, 4/4	CIF	730
Gỗ sồi đỏ, xẻ sấy loại 2C, 5/4	CIF	785
Nhập khẩu từ Đức		
Gỗ sồi trắng, loại ABC. Kích thước: 32 x 120-420 x 2.000 -4.000 mm	CIF	679
Gỗ sồi trắng, loại ABC. Kích thước: 26 x 100-560 x 2.000 -4.900 mm	CIF	583
GIÁ GỖ TẦN BÌ XẺ		
Nhập khẩu từ Mỹ		
Gỗ tần bì xẻ, sấy loại 1C, 5/4	CIF	690
Gỗ tần bì xẻ, sấy loại 1C, 6/4	CIF	763
GIÁ GỖ TEAK TRÒN		
Nhập khẩu từ Brazil		
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 100-109 cm, dài: 5.0-5.9m	CIF	765
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 110-119 cm, dài: 5.0-5.9m	CIF	805
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 120 -129 cm, dài: 5.0-5.9m	CIF	850
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 130-139 cm, dài: 5.0-5.9m	CIF	890
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 140-149 cm, dài: 5.0-5.9m	CIF	936
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 90-99 cm, dài: 2.3- 3.5 m	CIF	505
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 100-109 cm, dài: 2.3- 3.5 m	CIF	540
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 110-119 cm, dài: 2.3- 3.5 m	CIF	580
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 120- 129 cm, dài: 2.3- 3.5 m	CIF	600
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 130- 139 cm, dài: 2.3- 3.5 m	CIF	640
Gỗ Teak tròn, dạng lóng, FSC. Vành: 140- 149 cm, dài: 2.3- 3.5 m	CIF	665
GIÁ GỖ BẠCH ĐÀN TRÒN		
Nhập khẩu từ Uruguay		
Gỗ Bạch đàn- Grandis, FSC. Đường kính: 30 cm trở lên, dài: 5.7 m trở lên	CIF	172
Nhập khẩu từ South Africa		
Gỗ Bạch đàn - Grandis, FSC. Đường kính: 40 cm trở lên, dài: 5.8 m	CIF	176
Gỗ Bạch đàn - Grandis FSC. Đường kính: 30-39 cm trở lên, dài: 3.2- 5.8 m	CIF	174
GIÁ GỖ SỒI TRÒN		
Nhập khẩu từ Mỹ		
Gỗ sồi đỏ, lóng, 2SC. Đường kính: 30 cm trở lên, dài: 2.44 m trở lên	CIF	372
Gỗ sồi trắng, loại 4SC. Đường kính: 30 cm trở lên, dài : 2.1m trở lên	CIF	348
GIÁ GỖ TẦN BÌ TRÒN		
Nhập khẩu từ Pháp		
Gỗ tần bì, loại ABC. Đường kính từ 30 -39 cm, dài: 3.0 trở lên	CIF	210
Gỗ tần bì, loại ABC. Đường kính từ 40 cm trở lên, dài: 3.0m trở lên	CIF	261

THAM KHẢO GIÁ NHẬP KHẨU SẢN PHẨM MDF THÁNG 1/2022

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá USD/1 m³
Nhập khẩu từ Thái Lan		
Ván MDF, HMR, E2, dùng sản xuất đồ gỗ. Kích thước: 6.0 x 1220 x 2440 mm	CFR	349
Ván MDF, HMR, E2, dùng sản xuất đồ gỗ. Kích thước: 15/17 x 1220 x 2440 mm	CFR	324
Ván MDF, MR,E2, chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 5.5/6.0 x 1220 x 2440 mm	CFR	329
Ván MDF, MR, E2, chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 9.0 x 1220 x 2440 mm	CFR	319
Ván MDF, MR, E2, chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	CFR	309
Ván MDF, MR,E2, chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 17 x 1220 x 2440 mm	CFR	304
Ván MDF, MR,E2, chưa trà nhám, dùng sản xuất bàn ghế. Kích thước: 25 x 1220 x 2440 mm	CFR	324

THAM KHẢO GIÁ NHẬP KHẨU SẢN PHẨM PLYWOOD THÁNG 1/2022

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá USD/1 m³
Ván Plywood, CARB P2. Kích thước: 1.8 x 1220 x 2440 mm	CIF	350
Ván Plywood, TSCA Title VI & CARB P2. Kích thước: 3.0 x 1220 x 2440 mm	CIF	550
Ván Plywood, TSCA Title VI & CARB P2. Kích thước: 6.0 x 1220 x 2440 mm	CIF	535
Ván Plywood, TSCA Title VI & CARB P2. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	CIF	510
Ván Plywood, LVD, CARB P2. Kích thước: 6 x 1220 x 2440 mm	CIF	593
Ván Plywood, LVD, CARB P2. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	CIF	507
Ván Plywood, LVD, CARB P2. Kích thước: 18 x 1220 x 2440 mm	CIF	473
Ván Plywood, đã qua xử lý nhiệt, dùng sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 3.0 x 1220 x 2440 mm	C&F	600
Ván Plywood, đã qua xử lý nhiệt, dùng sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 12 x 1220 x 2440 mm	C&F	493
Ván Plywood, đã qua xử lý nhiệt, dùng sản xuất đồ gỗ nội thất. Kích thước: 18 x 1220 x 2440 mm	C&F	466

THAM KHẢO GIÁ XUẤT KHẨU MỘT SỐ MẶT HÀNG GỖ THÁNG 1/2022

Kích thước	Phương thức giao hàng	Đơn giá (USD/1m³)
GIÁ XUẤT KHẨU DẤM GỖ		
Xuất khẩu sang thị trường Nhật Bản	FOB	127
Xuất khẩu sang thị trường Trung Quốc	FOB	123
Xuất khẩu sang thị trường Hàn Quốc	FOB	125
GIÁ XUẤT KHẨU VIÊN NÉN NGUYÊN LIỆU		
Xuất khẩu sang thị trường Hàn Quốc	FOB	132
Xuất khẩu sang thị trường Nhật Bản	FOB	133
GIÁ XUẤT KHẨU VÁN BÓC		
Ván bóc làm từ gỗ cao su xuất khẩu sang Trung Quốc	FOB	130
Ván bóc làm từ gỗ keo xuất khẩu sang Trung Quốc	FOB	125
GIÁ XUẤT KHẨU MDF		
Indonesia		
Ván MDF -EPA TSCA Title VI CARB-P2.Pre MBR, dày 2.5 mm	CFR	305
Ván MDF -EPA TSCA Title VI CARB-P2. Pre MBR, dày 6.0 mm	CFR	280
Ván MDF -EPA TSCA Title VI CARB-P2. Pre MBR, dày 9.0 mm	CFR	285
Ván MDF -EPA TSCA Title VI CARB-P2.Pre MBR, dày 12 mm	CFR	260
Ván MDF -EPA TSCA Title VI CARB-P2.Pre MBR, dày 15/18 mm	CFR	255
Ván MDF -MPN EPA TSCA Title VI CARB-P2. dày 21 mm	CFR	285
GIÁ XUẤT KHẨU GỖ DÁN		
Korea (Republic)		
Gỗ dán làm từ gỗ keo rừng trồng, AB. Kích thước: 11.5 x 1220 x 2440 mm	CFR	410
Gỗ dán làm từ gỗ keo rừng trồng, LVL. Kích thước: 11 x 75 x 1100 mm	CFR	330
Japan		
Gỗ dán làm từ gỗ keo rừng trồng. Kích thước: 38/53/83 x 79/80 x 3950 mm	CFR	325
Gỗ dán làm từ gỗ keo rừng trồng. Kích thước: 79/80 x 79/80 x 2430/3960mm	CFR	330
Gỗ dán công nghiệp làm từ gỗ keo. Kích thước: 8.0 x 920 x 1830 mm	CFR	296
Gỗ dán công nghiệp làm từ gỗ keo. Kích thước: 8.0 x 1230 x 2440 mm	CFR	299
Hoa Kỳ		
Gỗ dán core bạch đàn keo, phủ bạch dương loại D/E UV2S 12 x1220 x2440 mm	FOB	592
Gỗ dán core bạch đàn keo, phủ bạch dương loại D/E UV1S 12 x1220 x2440 mm	FOB	548
Gỗ dán core bạch đàn keo, phủ bạch dương loại D/E UV1S 18 x1220 x2440 mm	FOB	489
Gỗ dán core bạch đàn keo, phủ bạch dương loại D/E UV2S 18 x1220 x2440 mm	FOB	499

Nguồn: Nhóm nghiên cứu VIFORES, Hawa, FPA Bình Định, Forest Trends và Tổng Cục Hải Quan.

ĐỒ GỖ/ WOOD PRODUCTS



CÔNG TY CỔ PHẦN WOODSLAND

Địa chỉ: Lô số 49K - KCN Quang Minh - TT Chi Đông - Mê Linh - HN
Điện thoại: (+84) 24 35840122
Email: info@woodsland.com.vn
Web: https://woodsland.com.vn
Sản phẩm: Sản xuất đồ gỗ ngoài trời, cửa gỗ, gỗ dán



CÔNG TY CỔ PHẦN KỸ NGHỆ GỖ TIẾN ĐẠT

Địa chỉ: Khu vực 7 - Phường Bùi Thị Xuân, Thành phố Qui Nhơn - Tỉnh Bình Định
Tel: (+84 0256) 510217/ 510 684 **Fax:** (+84 0256) 510682
Email: tiendat@dng.vnn.vn
Website: www.tiendatquinhon.com.vn
Sản phẩm: sản xuất các sản phẩm đồ gỗ trong nhà và ngoài trời

DỊCH VỤ/ SERVICES



i4F LICENSING NV

Địa chỉ: Oude Watertorenstraat 25, 3930 Hamont-Achel, Belgium
Tel: +32 11922111 **Mobile:** +84 909728117
Email: dong@i4f.com (Licensing Manager in Vietnam)
Web: https://i4f.com
Sản phẩm: Cấp phép bằng sáng chế hèm khóa ván sàn SPC, LVT, Laminate

THƯƠNG MẠI/TRADER



CÔNG TY TNHH M.T.R

Địa chỉ: 636/3/15, đường Cộng Hòa, P.13, Quận Tân Bình, Tp. HCM
Tel: (+84) 28 3 812 2270
Email 1: johnluu@m-trade.com.vn
Email 2: dungvo@m-trade.com.vn
Sản phẩm: Máy chế biến gỗ; nguyên liệu gỗ, ván các loại & dao cụ ngành gỗ

MÁY CHẾ BIẾN GỖ/ WOODWORKING MACHINES



CÔNG TY TNHH MÁY CHẾ BIẾN GỖ THƯƠNG NGUYÊN

Địa chỉ: TĐ 59,60,70, TBD số 1, KP. Phước Thái, P. Thái Hoà, TX. Tân Uyên, Tỉnh Bình Dương
Tel: (+84 2743) 777 558 **Fax:** (+84 2743) 777 559
Email: woodwm@thuongnguyen.vn; salesmanager@thuongnguyen.vn
Web: www.maychebiengo.net
Sản phẩm: Cung cấp máy chế biến gỗ



CÔNG TY TNHH BCA TECHNOLOGIES

Địa chỉ: Phuoc Hai - Thai Hoa - Tan Uyen Dist - Binh Duong Province
Tel: (+84 2743) 791 688 **Fax:** (+84 2743) 752 557
Email: lihsingvn@gmail.com
Web: https://www.facebook.com/ctybca/

VIÊN NÉN/ WOOD PELLET



CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN NĂNG LƯỢNG AN VIỆT PHÁT

Đ/c: Số 2402, Đường Nguyễn Cơ Thạch, Sala Residence, Phường An Lợi, Quận 2, Tp. Hồ Chí Minh.
Tel: (+84 283) 6364 496 **Email:** info@anvietenergy.com
Web: https://anvietenergy.com/
Sản phẩm: Sản xuất mặt hàng viên nén nguyên liệu/wood pellet



CÔNG TY CỔ PHẦN NĂNG LƯỢNG SINH HỌC PHÚ TÀI

Địa chỉ: Số 29 Thi Sách, P. Nguyễn Văn Cừ, Tp. Quy Nhơn, tỉnh Bình Định
Tel: (+84 2563) 841888 **Fax:** (+84 2563) 841168
Email: ntphongpm@gmail.com
Web: www.nangluongsinhhoc.com.vn
Sản phẩm: Sản xuất mặt hàng viên nén nguyên liệu/wood pellet



CÔNG TY TNHH SẢN XUẤT THƯƠNG MẠI THÀNH THÔNG

Trụ sở chính: Tổ 3, Khu Vực 5, P. Nhơn Phú, TP. Quy Nhơn, Bình Định
VPDD tại Bình Dương: số 84/A, Khu Phố Hòa Long, Phường Lái Thiêu, TP Thuận An, Tỉnh Bình Dương.
VP tại TPHCM: 23C Nguyễn Thị Định, KP 3, P. An Phú, TP Thủ Đức, TP HCM
Điện thoại: 0256 222 1905 **Hotline:** 0983 177 534
Web: https://thanhthong.com.vn/
Email: thanhthongcompany@gmail.com; maygothanhthong12@gmail.com
Sản phẩm: Chuyên cung cấp máy móc, thiết bị ngành chế biến gỗ.



CÔNG TY TNHH HẢI PHƯƠNG

Địa chỉ: Cụm 3, xã Liên Hiệp, Huyện Phúc Thọ, Thành phố Hà Nội
Điện thoại: (+8424) 33648292
Email: haiphuong.vn@gmail.com
Web: http://haiphuonggroup.com/
Sản phẩm: Cung cấp các sản phẩm bu lông, vít, đinh tán, đai ốc, nở sắt, ray bi ngăn kéo tủ,... và các phụ kiện đột dập khớp nối ráp cho ngành công nghiệp gỗ.

MDF



CÔNG TY CỔ PHẦN GỖ MDF VRG DONGWHA

Địa chỉ: Lô G, Khu công nghiệp Minh Hưng III, xã Minh Hưng, huyện Chơn Thành, tỉnh Bình Phước
Tel: (+84 283) 910 3966 **Fax:** (+84 283) 910 3967
Email: sales@vrgdongwha.com
Web: http://www.dongwha.com
Sản phẩm: Sản xuất MDF



CÔNG TY CỔ PHẦN GỖ MDF THANH THÀNH ĐẠT

Địa chỉ: Cụm công nghiệp huyện Vũ Quang, xã Thọ Điền, huyện Vũ Quang, tỉnh Hà Tĩnh.
Tel: (+84 238) 3212828
Email: info@thanhthanhdat.com.vn
Web: http://www.ttdpanel.com.vn
Sản phẩm: Sản xuất MDF, HDF.



CÔNG TY CỔ PHẦN TÂN VĨNH CỬU (TAVICO)

Địa chỉ: KP9, P. Tân Biên, Tp Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai
Tel: (+84 0251) 3888 100/3888 101
(+84 0251) 3 609 100/ 609 101 Fax: (+84 0251) 3 888 105
E-mail: sales@tavicowood.com
Website: www.tavicowood.com
Sản phẩm: Cung cấp gỗ nguyên liệu: Tàn bì, dẻ gai, sồi, dương,....



CÔNG TY TNHH THANH HÒA

Địa chỉ: #1002, số 2 Nguyễn Khắc Viện, P.Tân Phú, Q.7, TP HCM.
Chi nhánh: Quy Nhơn: Lô A1-8, KCN Long Mỹ, TP. Quy Nhơn, T. Bình Định
Tel: (+84 028) 54138890 **Fax:** (+84 028) 54138891
Email: office@thanhhoaco.com **Website:** www.thanhhoaco.com
Sản phẩm: Cung cấp gỗ nguyên liệu FSC: Bạch đàn, Keo/Tràm, Teak, Sồi, Xoan đào, Mahogany...

GỖ DÁN/ PLYWOOD



CÔNG TY TNHH JUNMA PHÚ THỌ

Đ/c: Lô số 10, KCN Thụy Vân, Xã Thụy Vân, Thành phố Việt Trì, Phú Thọ
Tel: (+84 2103) 99 1117 **Fax:**
Email: junma.phutho@junmawood.com
Web: www.lzjimmy.com
Sản phẩm: Sản xuất sản phẩm gỗ dán/plywood



CÔNG TY CỔ PHẦN TEKCOM

Địa chỉ: Lô M1-M2-M7-M8, Đường N2-N3, KCN Nam Tân Uyên mở rộng, Xã Hội Nghĩa, Thị xã Tân Uyên, Tỉnh Bình Dương, Việt Nam.
Tel: (+84) 977 668 000 **Email:** info@tekcom.vn
Web: http://www.tekcom.vn/
Sản phẩm: Sản xuất gỗ plywood trong xây dựng và thiết kế nội thất, tủ bếp, tủ phòng tắm



HÄFELE VIETNAM LLC

Địa chỉ: 3/F, Ree Tower, 9 Doan Van Bo St., Ward 12, Dist. 4, Ho Chi Minh
Tel: +84 28 39 113 113 Ext: 6220 **Fax:** +84 28 39 113 114
Toll-Free Hotline: 1800 1797
Web: http://www.hafele.com.vn
Sản phẩm: Cung cấp các phụ kiện ngành gỗ



CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHIỆP VÀ THƯƠNG MẠI LIDOVET

Địa chỉ: Tổ 3, Khu Vực 5, P. Nhơn Phú, TP. Quy Nhơn, Bình Định
Điện thoại: 0256 222 1905 **Web:** https://thanhthong.com.vn/
Email: thanhthongcompany@gmail.com; maygothanhthong12@gmail.com
Sản phẩm: Chuyên cung cấp máy móc, thiết bị ngành chế biến gỗ

TÌNH HÌNH XUẤT NHẬP KHẨU GỖ VÀ SẢN PHẨM GỖ CỦA VIỆT NAM TRONG 2 THÁNG ĐẦU NĂM 2022

XUẤT KHẨU

Theo số liệu thống kê của Tổng cục Hải quan, xuất khẩu gỗ và sản phẩm gỗ (G&SPG) của Việt Nam trong hai tháng đầu năm 2022 đạt 2,44 tỷ USD, tăng 6,4% so với cùng kỳ năm ngoái.

Trong đó, kim ngạch xuất khẩu sản phẩm gỗ (SPG) đạt 1,847 tỷ USD, tăng 3% so với hai tháng năm 2021; chiếm 71,64% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG.

Trong 15 ngày đầu tháng 3/2022, kim ngạch xuất khẩu G&SPG đạt gần 674 triệu USD, giảm 1,37% so với cùng kỳ năm 2021.

VIETNAM EXPORT AND IMPORT OF TIMBER AND WOOD PRODUCTS IN THE FIRST 2 MONTHS OF 2022

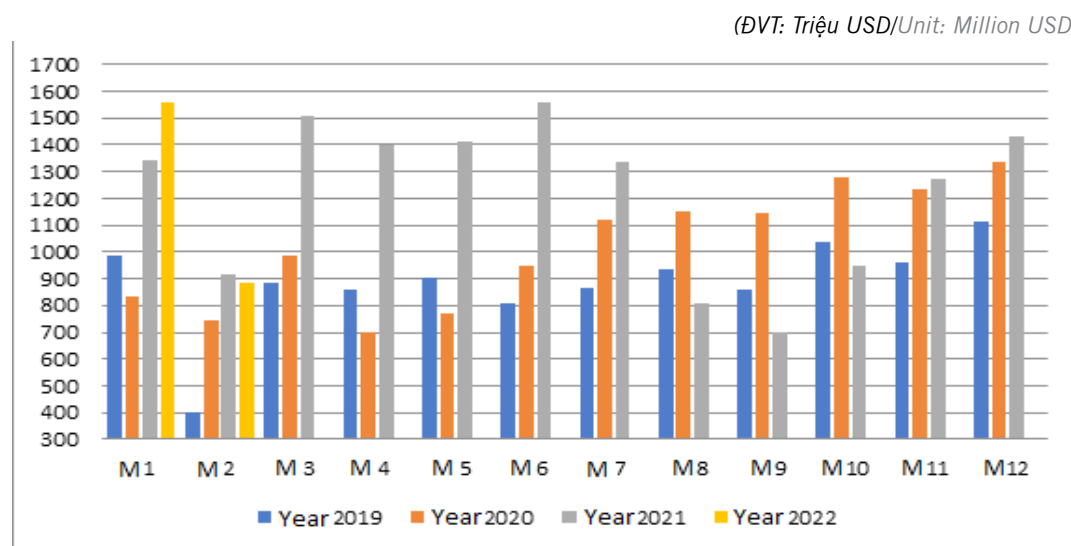
EXPORT

According to the statistics of the General Department of Vietnam Customs, the export turnover of wood and wood products (W&WP) of Vietnam in the first 2 months of 2022 achieved US\$2.44 billion, up 6.4% compared to the same period last year.

In particular, the export turnover of wood products reached US\$1.847 billion, up 3% compared to the first 2 months of 2021; accounted for 71.64% of the total W&WP export turnover.

In the first 15 days of March, 2022, the export turnover of W&WP reached nearly US\$674 million, down 1.37% compared to the same period in 2021.

Biểu đồ 1: Tham khảo kim ngạch xuất khẩu G&SPG của Việt Nam theo tháng từ năm 2019 - 2022
Chart 1: Reference to Vietnam's export turnover of W&WP monthly in the period of 2019 - 202



(Nguồn: Gỗ Việt phân tích từ số liệu Hải Quan /Resource: Go Viet analyzed from Customs data)

Doanh nghiệp có vốn đầu tư trực tiếp nước ngoài (FDI)

Hai tháng đầu năm 2022 kim ngạch xuất khẩu G&SPG của các doanh nghiệp FDI đạt 1,24 tỷ USD, tăng 3,04% so với 2 tháng đầu năm 2021; chiếm 50,82% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG toàn ngành.

Trong đó, kim ngạch xuất khẩu SPG đạt 1,13 tỷ USD, tăng 1,18% so với cùng kỳ năm ngoái; chiếm 91,19% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG

FDI enterprises

In the first 2 months of 2022, the W&WP export turnover of FDI enterprises reached US\$1.24 billion, up 3.04% over the same period last year; accounted for 50.82% of the total W&WP export turnover of the whole country.

In which, the export turnover of wood products reached US\$1.13 billion, up 1.18% over the same period in 2021; accounted for 91.19% of the total export turnover of W&WP in the FDI sector and

của khối FDI và chiếm 61,22% tổng kim ngạch xuất khẩu SPG toàn ngành.

THỊ TRƯỜNG XUẤT KHẨU:

Hai tháng đầu năm 2022, Hoa Kỳ tiếp tục là thị trường xuất khẩu G&SPG lớn nhất của Việt Nam, đạt 1,486 tỷ USD, tăng 8,5% so với cùng kỳ năm ngoái; chiếm tới 61% tổng kim ngạch xuất khẩu G&SPG của cả nước.

Bên cạnh đó, kim ngạch xuất khẩu G&SPG sang hầu hết các thị trường chủ lực khác như Nhật Bản; Hàn Quốc, Anh, Australia đều tăng khá mạnh so với cùng kỳ năm ngoái.

Ngược lại, kim ngạch xuất khẩu G&SPG vào thị trường ngày giảm khá mạnh, đạt gần 200 triệu USD, giảm tới 11,15% so với cùng kỳ năm năm 2021.

accounted for 61.22% of the total export turnover of wood products of the whole country.

EXPORT MARKETS

In the first 2 months of 2022, the United States has continuously maintained as Vietnam's largest W&WP export market, reached US\$1.486 billion, up 8.5% over the same period in 2021; accounted for 61% of total export turnover of W&WP in the whole country.

Besides, the export turnover of W&WP to most other key markets such as Japan; South Korea, the UK, Australia all increased strongly compared to the same period last year.

In contrast, the export turnover of W&WP to the market decreased sharply, reached nearly US\$200 million, down 11.15% compared to the same period in 2021.

Bảng 1: Tham khảo kim ngạch xuất khẩu G&SPG sang một số thị trường trong 2 tháng đầu năm 2022

Table 1: Reference to some Vietnam's key export markets W&WP in the first 2 months of 2022

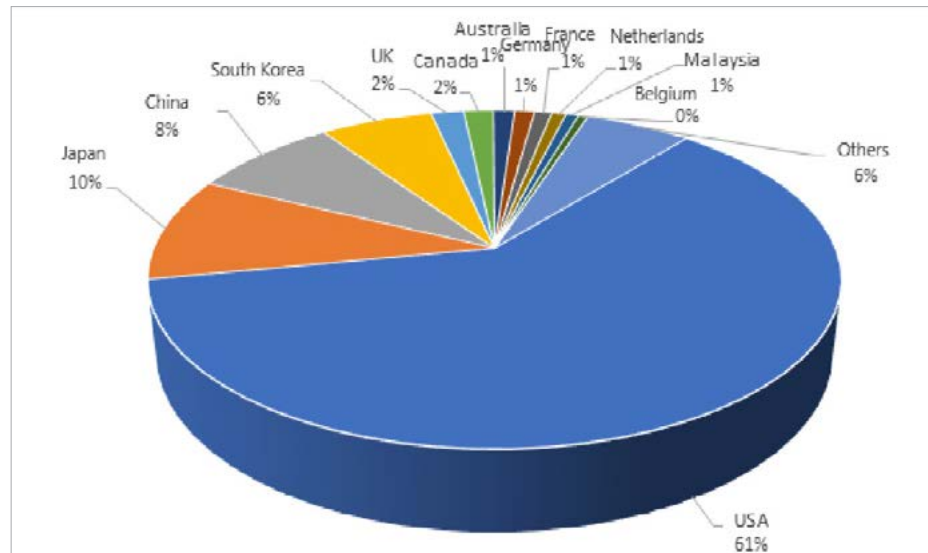
(ĐVT/Unit: 1.000 USD)

Thị trường/Market	First 2 months of 2022	First 2 months of 2021	Change (%)
USA	1,486,959	1,370,434	8.50
Japan	242,913	215,364	12.79
China	199,969	225,065	-11.15
South Korea	152,928	128,346	19.15
UK	44,644	36,461	22.44
Canada	40,165	38,114	5.38
Australia	28,885	25,760	12.13
Germany	27,049	25,634	5.52
France	23,561	23,557	0.02
Netherlands	19,431	17,318	12.20
Malaysia	17,230	12,156	41.74
Belgium	13,022	9,418	38.27
Taiwan	12,629	8,623	46.45
Denmark	10,032	8,436	18.92
Thailand	9,416	8,451	11.41
Sweden	6,646	5,568	19.36
Spain	6,208	7,012	-11.47
Italy	5,925	5,573	6.33
Poland	5,013	7,691	-34.82
Singapore	4,417	2,624	68.32
Arab Saudi	4,344	7,691	-43.52
New Zealand	3,826	5,020	-23.77
UAE	3,576	4,548	-21.37
Mexico	3,472	2,459	41.20
India	3,450	3,308	4.29
Cambodia	3,386	2,863	18.26
Chile	3,107	2,414	28.72
Switzerland	1,958	1,958	0.00
Russia	1,281	1,414	-9.40
Hong Kong	1,016	532	90.82
South Africa	1,000	760	31.59
Greece	957	472	102.70
Laos	856	604	41.71
Portugal	832	744	11.77
Kuwait	551	858	-35.72
Finland	509	258	97.44
Norway	443	518	-14.41
Czech	390	698	-44.11
Portugal	335	892	-62.49
Austria	50	389	-87.08

(Nguồn: Gỗ Việt phân tích từ số liệu Hải Quan /Resource: Go Viet analyzed from Customs data)

Biểu đồ 2: Tham khảo thị phần về kim ngạch xuất khẩu G&SPG của Việt Nam trong 2 tháng năm 2022
Chart 2: Reference to the market share of Vietnam's W&WP export turnover in the first 2 months of 2022

(ĐVT: Triệu USD/Unit: Million USD)



(Nguồn: Gỗ Việt phân tích từ số liệu Hải Quan /Resource: Go Viet analyzed from Customs data)

NHẬP KHẨU

KIM NGẠCH NHẬP KHẨU:

Theo số liệu thống kê của Tổng cục Hải quan, kim ngạch nhập khẩu G&SPG về Việt Nam trong 2 tháng năm 2022 đạt 441,6 triệu USD, giảm 6,1% so với cùng kỳ năm ngoái.

Trong 2 tháng đầu năm 2022, Việt Nam đã xuất siêu 1,998 tỷ USD trong hoạt động xuất nhập khẩu G&SPG.

15 ngày đầu tháng 3/2022, Việt Nam đã nhập khẩu gần 546 triệu USD G&SPG, giảm 6,4% so với cùng kỳ năm ngoái.

Doanh nghiệp FDI

Hai tháng năm 2022, kim ngạch nhập khẩu G&SPG của các doanh nghiệp FDI đạt trên 176 triệu USD, giảm 10,96% so với cùng kỳ năm ngoái.

Trong 2 tháng đầu năm 2022, các doanh nghiệp FDI đã xuất siêu 954 triệu USD tại Việt Nam trong hoạt động xuất nhập khẩu G&SPG.

Thị trường nhập khẩu

Hai tháng đầu năm 2022, Trung Quốc tiếp tục là thị trường cung ứng G&SPG lớn nhất cho Việt Nam, đạt trên 164 triệu USD, tăng nhẹ 4,82% so với cùng kỳ năm ngoái; Nhập khẩu từ thị trường Thái Lan xấp xỉ cùng kỳ năm 2021.

IMPORT

IMPORT TURNOVER:

According to the statistics from the General Department of Vietnam Customs, the W&WP import turnover into Vietnam in the first 2 months of 2022 achieved US\$441.6 million, down 6.1% compared to the same period last year.

In the first 2 months of 2022, Vietnam had a trade surplus of US\$1.998 billion in W&WP import and export.

In the first 15 days of March 2022, Vietnam imported nearly US\$546 million of W&WP, down 6.4% over the same period last year.

FDI enterprises

In the first 2 months of 2022, the W&WP import turnover of FDI enterprises reached over US\$176 million, down 10.96% over the same period in 2021.

In the first 2 months of 2022, FDI enterprises had a trade surplus of US\$954 million in Vietnam in W&WP import and export.

Import market

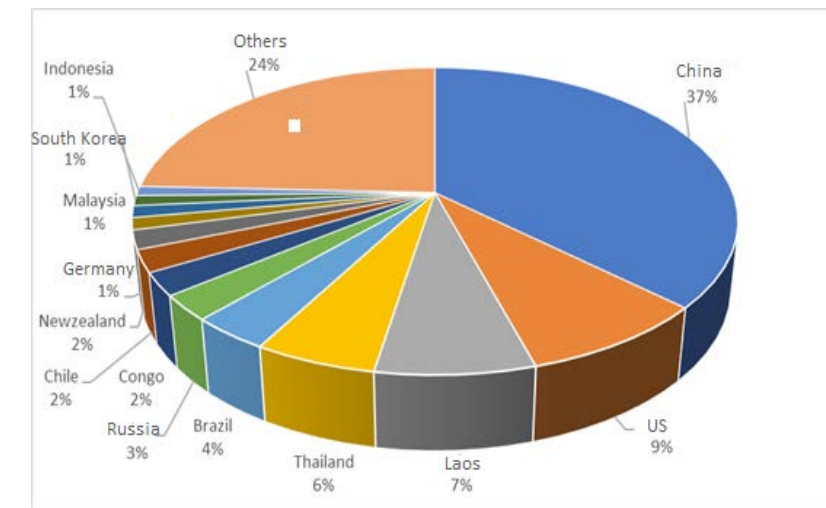
In the first 2 months of 2022, China still remained the largest W&WP supply market for Vietnam, achieved over US\$164 million, a slight increase of 4.82% over the same period last year; the imports from Thai market were approximately the same period in 2021.

Đáng chú ý, 2 tháng đầu năm 2022 kim ngạch nhập khẩu G&SPG từ nhiều thị trường chủ lực biến động mạnh: Hoa Kỳ, Brazil, Pháp, Chile tăng rất mạnh. Ngược lại, tăng mạnh từ thị trường Lào, Congo và Nga.

Notably, in the first 2 months of 2022, W&WP import turnover from many key markets fluctuated strongly: the United States, Brazil, France, and Chile increased sharply. On the contrary, there were strong increase from Laos, Congo and Russia markets.

Biểu đồ 3: Tham khảo tỷ trọng kim ngạch nhập khẩu G&SPG về Việt Nam trong 2 tháng đầu năm 2022
Chart 3: Reference to the import turnover density of W&WP into Vietnam in the first 2 months of 2022

(ĐVT: Triệu USD/Unit: Million USD)



(Nguồn: Gỗ Việt phân tích từ số liệu Hải Quan /Resource: Go Viet analyzed from Customs data)

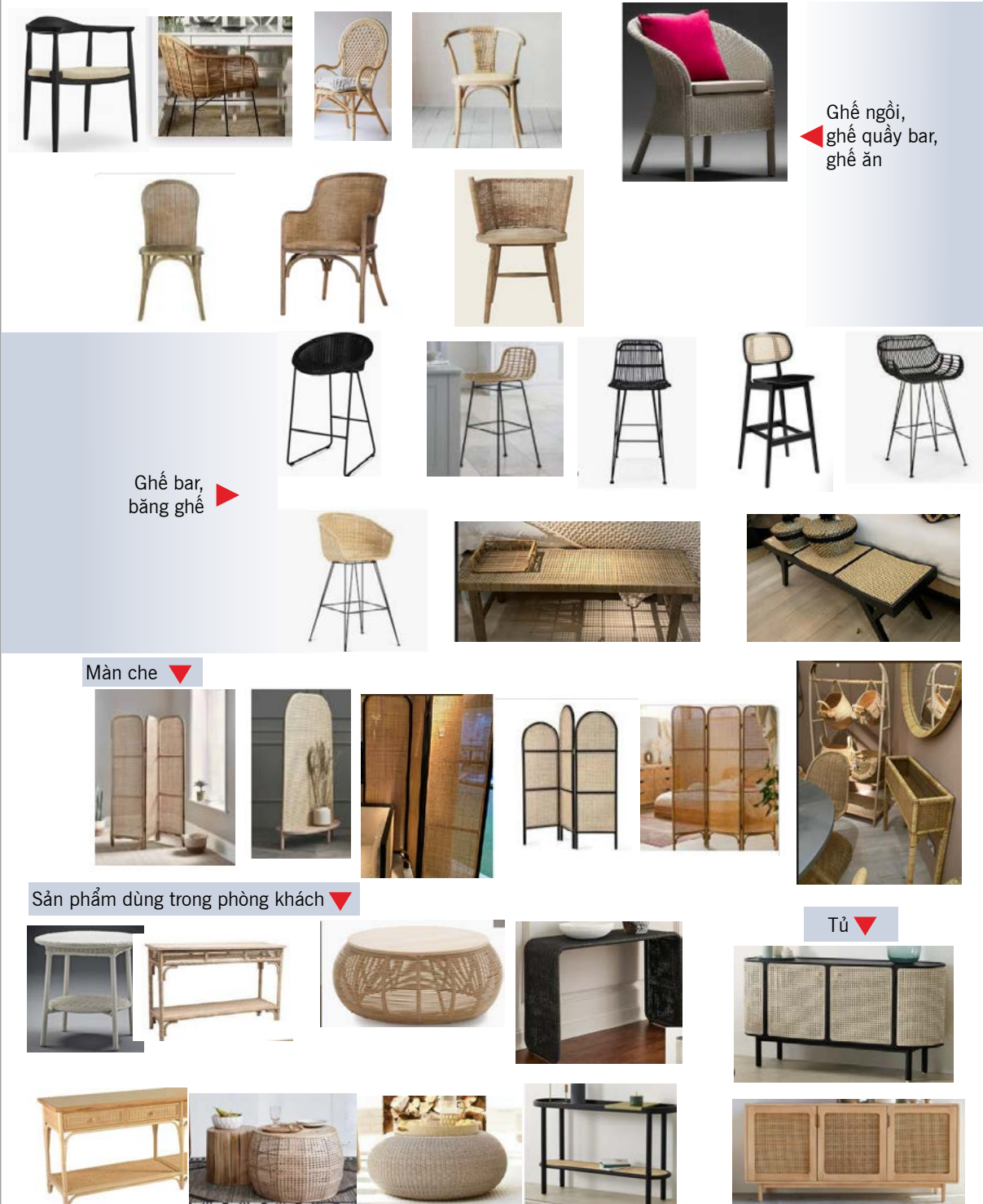
Bảng 2: Tham khảo kim ngạch nhập khẩu G&SPG từ một số thị trường về Việt Nam trong 2 tháng đầu năm 2022
Table 2: Reference to some markets supplying W&WP for Vietnam in the first 2 months of 2022

(ĐVT/Unit: 1.000 USD)

Thị trường/Market	First 2 months of 2022	First 2 months of 2021	Change (%)
China	161,478	154,054	4.82
USA	34,758	52,090	-33.27
Thailand	24,138	24,036	0.43
Laos	20,369	13,391	52.11
Congo	14,778	7,649	93.21
Russia	13,140	5,364	144.96
Brazil	12,411	18,879	-34.26
France	9,394	17,536	-46.43
Chile	9,202	19,888	-53.73
New Zealand	7,407	15,210	-51.30
Malaysia	7,220	7,616	-5.20
Germany	5,920	8,637	-31.45
Indonesia	4,223	4,749	-11.06
Italy	4,080	4,341	-6.02
Argentina	3,253	2,746	18.45
South Korea	2,848	4,975	-42.75
Finland	2,487	4,238	-41.33
Ghana	1,516	1,388	9.25
Australia	1,393	1,214	14.67
Canada	1,344	5,531	-75.70
Japan	1,055	1,214	-13.16
Sweden	906	2,442	-62.89
Belgium	817	1,086	-24.79
Cambodia	790	1,961	-59.73
South Africa	667	1,245	-46.43
Taiwan	285	455	-37.24
Myanmar	265	241	10.03

(Nguồn: Gỗ Việt phân tích từ số liệu Hải Quan /Resource: Go Viet analyzed from Customs data)

CÔNG TY GALLERY DIRECT CỦA ANH TÌM NHÀ MÁY SX CÁC DÒNG SẢN PHẨM SAU TẠI VIỆT NAM



Doanh nghiệp quan tâm, và muốn biết thêm các yêu cầu khác, vui lòng liên hệ:
Tạp chí Gỗ Việt goviet.magazine@gmail.com
hoặc Ms. Hằng qua email: Hang.Phan@gallerydirect.co.uk

THUONG NGUYEN MACHINERY MANUFACTURER



HIGH FREQUENCY
WOOD BOARD JOINTING MACHINE AND FULL AUTO SYSTEM



TN28S2
SMALL LOG PROCESSING

CSTN 1802
AUTO. SEAT PLANER



Wooden Furniture
m a n u f a c t u r e r



Outdoor - Indoor - Cabinet

TIENDAT FURNITURE CORPORATION

QUY NHON - VIET NAM



Available at www.tiendatquinhon.com.vn

The fully credible destination for whom paying much attention to Wooden Furniture...

National Way 1A - Area 7 - Bui Thi Xuan Ward- Qui Nhon City - Binh Dinh Province - Viet Nam